

ТАМОЖЕННЫЕ НОВОСТИ

№ 4 (233) 2018

ГУД БАЙ,
АМЕРИКА! – с. 2

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ
ОПРЕДЕЛЕНА – с. 4-5

ОДИН ДЛЯ ПЯТИ
СТРАН – с. 7

ЗОЛОТО ЕДЕТ
ДОМОЙ – с. 11

ПРИМОРСК МЕЧТАЕТ
О СВОБОДЕ – 18-19



ГРУППА КОМПАНИЙ
ТРАНСБАЛТ

ЭКСКЛЮЗИВНАЯ ИНТЕРАКТИВНАЯ ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКАЯ КАРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



ВНИМАНИЮ УЧАСТНИКОВ ВЭД, ИНЫХ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫХ ЛИЦ!

Теперь эксклюзивный интерактивный интернет-проект Таможенно-логистическая карта Российской Федерации (далее – Карта), подготовленный редакцией журнала «Таможенные новости» (издатель ООО «Паллада-медиа») с партнерами, находится в свободном доступе в Сети по адресу: tamnews.ru. На Карте, наряду с Министерством финансов и Федеральной налоговой службой, в привязке к федеральным округам РФ визуализированы точные места размещения Федеральной таможенной службы и всех подчиненных ей структурных подразделений: таможен, таможенных постов, отделов таможенного оформления и контроля (ОТО и ТК), которые имеют код, – всего свыше 650 объектов.

Проект ориентирован на участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД), таможенных представителей, перевозчиков, владельцев складов временного хранения и таможенных складов, а также иных заинтересованных лиц, занимающихся внешней торговлей, включая экспортеров/импортеров. С помощью Карты они могут в интерактивном режиме не только сообщить потенциальным клиентам свою профессиональную специализацию в сфере ВЭД, но и указать точное место работы на территории Российской Федерации в привязке к конкретному таможенному органу. Карта призвана облегчить поиск новых партнеров и клиентов, довести информацию о компаниях, разместивших на ней свою информацию, до широкого круга пользователей.

Для этого следует разместить свою интерактивную ссылку в виде логотипа или текстового наименования организации на Визитке нужного таможенного органа. После «клика» на ссылку пользователь будет попадать на ту страницу сайта компании, которую она укажет в заявке при заключении договора. С принципом работы размещаемых на Карте интерактивных ссылок можно познакомиться на примере журнала «Таможенные новости» и компании «ИНОТЕК», чьи интерактивные логотипы размещены на всех Визитках.

ССЫЛКИ И РЕКЛАМА РАЗМЕЩАЮТСЯ НА КОММЕРЧЕСКОЙ ОСНОВЕ

Об условиях, порядке и стоимости размещения интерактивной ссылки и рекламы на Таможенно-логистической карте Российской Федерации можно узнать по телефонам: (812) 973-2181, 717-7125.

Заявки на размещение ссылок направлять по e-mail: tamnews@yandex.ru.

**Адрес редакции журнала «Таможенные новости»:
191036, Санкт-Петербург, Гончарная ул., д. 23, лит. А, пом. 11 Н.**

В НОМЕРЕ:



Предварительное информирование о товарах, ввозимых в ЕАЭС, получит развитие. Уже утверждены порядки регистрации и представления предварительной информации о товарах, перевозимых водным транспортом.
Стр. 6



В валютном законодательстве происходят существенные изменения. Они внесли серьезные перемены не только в работу участников внешнеэкономической деятельности, но и коснулись практически каждого россиянина.
Стр. 17



Минтранс разработал законопроект, согласно которому с 1 июля 2018 года перевозить через Россию сухопутным транспортом международные транзитные грузы можно будет, только снабдив их электронными навигационными пломбами.
Стр. 22

В ближайшей перспективе ФТС России должна переориентироваться с наполнения бюджета на задачу отслеживания движения товаров — как в рамках Евразийского экономического союза, так и на внутреннем рынке.
Стр. 4–5



Турция вывела из Федеральной резервной системы США весь свой золотой резерв — почти 29 тонн. С учетом запасов частных банков всего репатрировано 220 тонн этого металла.
Стр. 11



Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев одобрил создание в портовой зоне Приморск Выборгского района Ленинградской области свободного порта. В ближайшее время вопрос будет детально проработан.
Стр. 18–19



ТАМОЖЕННЫЕ НОВОСТИ



Издается во взаимодействии с Северо-Западным таможенным управлением

Генеральные партнеры:



Санкт-Петербургская
торгово-промышленная
палата



Ленинградская
торгово-промышленная
палата



Ассоциации Деловых
партнеров в сфере ВЭД



НП «Гильдия
профессионалов ВЭД
«ГЕРМЕС»



Ассоциация международных
автоперевозчиков Эстонии



Группа компаний
«ТРАНСБАЛТ»

Учредители:

«Паллада-медиа», «СЗРЦ «РУСИЧ»

Издатель:

«Паллада-медиа»

Главный редактор:

Чумаков А.А.
тел.: (812) 973-2181, тел./факс: 717-7125

e-mail: tamnews@yandex.ru

Директор по развитию:

Калинин Е.В.

тел.: +7 (921) 972-9025

e-mail: evgenkalin@mail.ru

Ответственный секретарь:

Смирнов В.В.

тел.: +7 (921) 905-8944

e-mail: basilio0101@mail.ru

Отдел рекламы и PR:

Ирина Услинская

Тел./факс: (812) 717-7125

Моб.: +7 (911) 142-8360

tamnews812@gmail.com

Компьютерная верстка и цветоделение:

Дмитрий Сазонов

Адрес редакции и издателя:

191036, Санкт-Петербург, Гончарная ул., д. 23,

лит. А, пом. 11Н

тел.: (812) 973-2181, тел./факс: 717-7125

e-mail: info@customsnews.ru

www.customsnews.ru

Издание зарегистрировано Министерством Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.
Свидетельство ПИ №77-16647 от 31.10.2003.
Издание распространяется в действующих в регионе представительств федеральных и местных органов законодательной и исполнительной власти, консульствах, таможенных структурах, банках, центрах международного делового сотрудничества, гостиницах, на крупнейших форумах и выставках.

Все права на материалы, опубликованные в номере, принадлежат «Таможенным новостям». Перепечатка без разрешения редакции запрещена. При использовании материалов ссылка на «Таможенные новости» обязательна.

Информация не несет ответственности за достоверность информации и сведений, содержащихся в рекламных объявлениях. Присланные материалы не рецензируются и не возвращаются. Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов публикуемых материалов.

Представитель «ТН» в Финляндии:

фирма «Elvinat :tm» (Леонид ЛААККО)

Тел.: +358 45 121 0046

e-mail: elvinat1@yandex.com

Mantsalantie 99a, 07230 Monninkyla, Finland

Цена свободная

Подписано в печать 26.04.2018

Отпечатано в типографии ООО «Типографский комплекс «ДЕВИЗ», 195027, Санкт-Петербург, ул. Якорная, д. 10, корп. 2, лит. А, пом. 44.

Заказ № ТД – 2347

Установочный тираж 20 000 экз.



Приравняли к юрлицам

Президент России Владимир Путин подписал закон, который предусматривает передачу таможенной напрямую в Росимущество, минуя Федеральную службу судебных приставов (ФССП), имущества, конфискованного судом по делам об административных правонарушениях, связанных с незаконным использованием средств индивидуализации товаров (работ, услуг).

Сейчас в Кодексе об административных правонарушениях (КоАП) РФ не определены критерии взыскания издержек с индивидуальных предпринимателей (ИП) по делу о таком административном правонарушении. Поэтому на практике издержки относятся либо на их счет, либо на счет бюджета.

Поскольку ИП занимаются предпринимательской деятельностью, принятый закон предлагает применить к ним такой же подход по взысканию издержек, как к юрлицам, отнеся издержки на их счет, что снизит нагрузку на бюджет. В случае прекращения производства по делу об административном правонарушении в отношении ИП по реабилитирующим основаниям издержки по делу будут, как и для юрлиц, относиться на счет бюджета.

Петр ЕРШОВ



Готовятся к ратификации

Правительство РФ обсуждает законопроект, предусматривающий ратификацию протокола о внесении изменений в Соглашение о правилах определения страны происхождения товаров в СНГ.

Документ, в частности, направлен на исключение возможности неправомерного предоставления режима свободной торговли и предусматривает актуализацию перечня условий, при которых таможенный орган вправе не предоставить указанный режим.

Также протоколом устанавливается обязанность уполномоченного органа, выдавшего сертификат о происхождении товара формы СТ-1, уведомлять таможенный орган страны ввоза об аннулировании сертификата.

Напомним, что Президент РФ Владимир Путин в апреле прошлого года завизировал закон о ратификации протокола о внесении изменений в Соглашение о правилах определения страны происхождения товаров в СНГ от 20 ноября 2009 года, подписанный в Душанбе 30 октября 2015 года.

ПРАЙМ

Гуд бай, Америка!

Минфин США обнародовал данные, согласно которым Россия третий месяц подряд выводит свои резервы из США с рекордной скоростью. Причина – угрозы Вашингтона заморозить активы РФ, пишут СМИ.

Отмечается, что Москва начала активно сокращать вложения в американские гособлигации и переводить свои резервы в ценные бумаги европейских стран. Также спасаемые из США деньги правительство начало размещать на депозитах в частных банках.

В период с декабря по февраль Центробанк продал американские гособлигации на сумму в 11,9 млрд долларов. В итоге денежные вложения России в экономику США сократились на 11,2%. К началу марта общая сумма российских вложений в госдолг США составляет 93,8 млрд долларов. Эти деньги Вашингтон может в любой момент легко заморозить.

На фоне происходящего Дональд Трамп неожиданно обвинил Россию вместе с Китаем «в игре в валютную девальвацию», тем самым, делают вывод аналитики, намекая, что Россия должна прекратить вывод денег и тогда Вашингтон не будет наказывать Москву.

Маргарита НОВИКОВА



Загранпаспорт подорожает

Кабинет министров одобрил проект закона об увеличении пошлин за выдачу загранпаспорта нового поколения, регистрацию транспортных средств и получение водительского удостоверения. Инициатором внесения поправок в Налоговый кодекс стало МВД.

«Предлагаемое увеличение размеров государственных пошлин позволит частично компенсировать затраты федерального бюджета на создание инфраструктуры для внедрения документов нового поколения, содержащих электронные носители информации», – говорится в документе, размещенном на сайте правительства.

Согласно поправкам, пошлина на загранпаспорт повысится с 3500 до 5000 рублей, на документ для ребенка младше 14 лет – с 1500 до 2500 рублей. Плата за водительские права вырастет с 2000 до 3000 рублей, свидетельство о регистрации машины – с 500 до 1500 рублей. При этом в МВД уточнили, что стоимость изготовления загранпаспорта с электронным носителем информации (чипом) ежегодно увеличивается более чем на 10%.

Александр ПОНОМАРЕВ

Под новыми кодами

Постановлением Правительства РФ от 17.04.2018 № 455 внесены изменения в перечень технологического оборудования (в том числе комплектующих и запасных частей к нему), аналоги которого не производятся в Российской Федерации, и по этой причине его ввоз на территорию РФ не подлежит обложению налогом на добавленную стоимость (НДС).

Данная льгота предусмотрена подпунктом 7 статьи 150 Налогового кодекса РФ. В частности, изменился код ТН ВЭД ЕАЭС у машин инжекционно-литевых. Теперь вместо 8477 10 000 0 их нужно классифицировать кодами 8477 10 000 1 и 8477 10 000 9. Данное изменение распространяется на правоотношения, возникшие с 16 декабря 2017 года.

Kodeks.Ru



Отдадут в одни руки

Таможенные органы на пунктах пропуска через государственную границу вскоре получат полномочия по проведению в полном объеме ветеринарного, карантинного фитосанитарного и санитарно-карантинного контроля. Соответствующий закон сенаторы одобрили на пленарном заседании 18 апреля.

Как полагает правительство, которое выступило автором документа, данная инициатива позволит ускорить пропуск товаров и транспортных средств через госграницу «при сохранении всех установленных законодательством видов государственного контроля».

Первоначально проводить данные виды проверок таможенники будут в виде эксперимента в автомобильных пунктах пропуска Пограничный (российско-китайский участок государственной границы) и Шумилкино (российско-эстонский участок государственной границы), а также в морском пункте пропуска Находка.

«По итогам проведения эксперимента будут рассмотрены вопросы целесообразности распространения его результатов на другие пункты пропуска», – говорится в пояснительной записке к законопроекту, который направлен на сокращение количества проверяющих структур на границе и должен стать важным шагом в деле формирования «одного окна».

В ходе рассмотрения законопроекта сенаторы приняли решение войти в рабочую группу по выработке документов, в которых будут прописаны нюансы, связанные с реализацией указанного закона.

Василий СМИРНОВ

Вернуть нужно в срок

Теперь резиденты РФ будут обязаны точно в срок возвращать выданные нерезиденту займы. Эта норма вступила в силу с 14 апреля, а за ее невыполнение бизнес будут штрафовать на сумму от 3,4 до 1 размера незачисленных средств.

По этому поводу в Федеральной налоговой службе пояснили, что с 14 апреля вступает в силу Федеральный закон от 03.04.2018 № 64-ФЗ, вносящий изменения в ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» и статью 15.25 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях. Согласно внесенным в законодательство поправкам резиденты, предоставившие заем нерезидентам, обязаны «обеспечить возврат долга на свои счета в уполномоченных банках в сроки, предусмотренные договором».

В противном случае их оштрафуют на сумму от 3,4 до 1 размера незачисленных средств. Впрочем, в законе прописаны случаи, когда резиденты вправе не зачислять на свои банковские счета в уполномоченных банках средства, предоставленные нерезидентам.

При этом уточняется, что «данные изменения не коснулись договоров займа, заключенных до вступления в силу указанного Федерального закона. Исключение – если после 14 апреля 2018 года в договоре займа изменились существенные условия».

Пресс-служба ФНС России

Остановить и проверить

Государственная дума в первом чтении приняла законопроект, который расширяет список уполномоченных лиц, которые могут останавливать перевозчиков. Кроме инспекторов ГИБДД и сотрудников Ространснадзора, такое право вскоре получат и сотрудники таможенных органов.

Они смогут останавливать в приграничных регионах транспортные средства и проверять их на предмет соблюдения таможенного законодательства. За игнорирование требования остановить машину водителям грозит административный штраф от 500 до 800 рублей.

«Данный законопроект – это логическое продолжение ранее принятых изменений в КоАП РФ. Он даст возможность проверять грузы у коммерческих перевозчиков», – уточнил первый заместитель председателя Комитета по государственному строительству и законодательству Госдумы Вячеслав Лысаков. – Кроме того, документ наделяет должностных лиц таможенных органов полномочиями рассматривать дела об административных правонарушениях в указанной сфере».

Сергей ПАШКОВ



Калининградская область может стать вторым после Дальнего Востока регионом страны, где будет реализован механизм получения визы электронным способом. Предполагается, что в случае успешного тестирования системы может быть принято решение о возможности использования этой системы на территории всей страны.

Как уточнил руководитель Федерального агентства по туризму (Ростуризм) Олег Сафонов, срок тестирования механизма будет достаточно коротким – не более одного года. Отметим, что для упрощения въезда на территорию России иностранных граждан в 2017 году в отечественном законодательстве впервые был закреплен механизм выдачи электронных виз, который был внедрен и опробован на территории свободного порта Владивосток (режим СПВ).

Возможность получить электронное разрешение на въезд в РФ появилась с 1 августа 2017 года. Воспользоваться ей могут граждане 18 стран. Виза оформляется на специальном сайте и выдается на срок до 30 календарных дней с разрешенным сроком пребывания не более 8 суток в пределах региона РФ, в который осуществлен въезд.

Максим ИСАЕВ

Пошлины пошли на спад

Коллегия Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) на два года обнулила ввозную таможенную пошлину на отдельные виды компонентов двухэтажных пассажирских железнодорожных вагонов локомотивной тяги.

Для этого их выделяют в отдельные позиции единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС). По мнению ЕЭК, данная мера позволит снизить себестоимость железнодорожных вагонов, произведенных предприятиями государств – членом Союза, и заместить импорт двухэтажных вагонов продукции, изготовленной на территории ЕАЭС с использованием импортных комплектующих. Кроме того, некоторые компании смогут расширить модельный ряд выпускаемых вагонов.

По материалам ЕЭК

Идентифицировать самостоятельно

Российские участники внешнеэкономической деятельности (ВЭД) смогут самостоятельно идентифицировать декларируемые товары и оформлять заключение о том, что они не являются объектами экспортного контроля. В этом случае заключение удостоверяется подписью индивидуального предпринимателя, руководителя организации или иного лица, уполномоченного представлять организацию.

Напомним, что сейчас идентификация контролируемых товаров и технологий проводится в отношении товаров, информации, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности (прав на них), которые являются объектами внешнеэкономических операций и в силу своих особенностей и свойств могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иных видов вооружения и военной техники либо при подготовке и (или) совершении террористических актов.

Идентификационное заключение о неотнесении декларируемого товара к объектам экспортного контроля будет достаточным основанием подтверждения соблюдения запретов и ограничений. При этом важным условием является соответствие заключения требованиям по оформлению и заполнению, установленным действующим законодательством. Проведение участниками ВЭД самостоятельной идентификации товаров позволит им минимизировать издержки и сократить сроки проведения таможенных операций.

Правила проведения идентификации, форма заключения и порядок ее заполнения утверждены постановлением Правительства РФ от 21.06.2016 № 565 «О порядке идентификации контролируемых товаров и технологий, форме идентификационного заключения и правилах его заполнения». Право на самостоятельную идентификацию контролируемых товаров нашими участниками ВЭД закреплено подпунктом 1 пункта 3 статьи 24 Федерального закона от 18.07.1999 № 183-ФЗ «Об экспортном контроле».

По материалам ФТС России

Шагреновая кожа для соседей



В перспективе Латвия рискует лишиться возможности переваливать несколько миллионов тонн российской сельхозпродукции. Для ее портовых терминалов это будет серьезной потерей.

Местные СМИ отмечают, что латвийские порты будут работать с транзитом российского зерна около пяти лет. Как пишет DianasBizness, в 2017 году латышские терминалы в общей сложности перевалили 4,23 млн тонн зерна и зернопродуктов. По мнению экспертов, активно развивающиеся в последние годы российские порты на Балтике фактически оставляют соседей без наших грузов. В августе прошлого года на

заседании латвийско-российской межправительственной комиссии Латвия призвала нашу сторону продолжать использовать ее порты для перевалки грузов, даже несмотря на развитие собственных морских комплексов на Балтике.

Как известно, к сокращению зависимости от портов соседей нас подталкивают обострившиеся на Западе с недавних пор антироссийские настроения. Как противовес у России на Балтике сегодня имеются Большой порт Санкт-Петербурга, порты в Высоцке, Приморске и активно развивающиеся морские ворота в Усть-Луге.

При этом эксперты до сих пор не пришли к однозначному ответу на вопрос: как скоро Россия сможет окончательно отказаться от транзитных услуг Латвии, Литвы и Эстонии? Однако объемы нашей перевалки грузов через прибалтийские терминалы ежегодно сокращаются подобно шагреновой коже.

Валерий ПРОКОФЬЕВ

Цели и задачи определены – за работу...



В ближайшее время ФТС России должна переориентироваться с наполнения бюджета на отслеживание движения товаров – как в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС), так и на внутреннем рынке. Такую задачу перед ведомством недавно поставил первый вице-премьер Игорь Шувалов.

Он уточнил, что для ее решения создается единый механизм администрирования налоговых и таможенных платежей. Работающая над этим проектом Федеральная налоговая служба (ФНС) обещает уже к концу года создать его прототип.

«Главный критерий для таможенных органов – это не деньги, а отсутствие нелегальных

торговых потоков, рынок должен быть прозрачным. Второй критерий – удобство ввоза и вывоза товаров», – объявил Игорь Шувалов. Однако, как уточнил руководитель ФТС России Владимир Булавин, на этот год службе повышен контрольный показатель по перечислениям средств в бюджет на 8%, до 4,8 трлн рублей, годом ранее этот показатель составлял 4,58 трлн рублей.

Курирующий таможенно глава Минфина Антон Силуанов поставил задачу к концу года подняться на 20 «профильных» пунктов в рейтинге Doing Business Всемирного банка. Сейчас по таможенному блоку критериев Россия находится на сотом месте, а, так сказать, в общем зачете – на 35-м.

При этом среди самых важных задач для таможенников Антон Силуанов назвал обеспечение на должном уровне работы после принятия новой редакции закона «О таможенном регулировании», улучшение взаимодействия с бизнесом, выполнение показателей по формированию доходов бюджета. В прошлом году таможенники их перевыполнили на 2,8%.

Министр также обратил внимание на необходимость подготовки предложений по критериям категорирования участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) для снижения административной нагрузки на добросовестный бизнес; проведения совершенствования системы управления рисками (СУР); обеспечения концентрации таможенного декларирования в центрах электронного декларирования (ЦЭД).

Вскоре будет проведен комплекс мероприятий по централизации учета таможенных платежей на уровне ФТС России, улучшится ее взаимодействие с налоговой службой. Также начнется реализация второго этапа формирования национальной системы прослеживаемости товаров на основании данных таможенных деклараций и систем контроля за правильностью уплаты и начисления налога на добавленную стоимость.

Служба продолжит смещение акцентов таможенного контроля на этап после выпуска товаров, включая усиление мобильных групп таможенных

Ищем ответ на санкции США



Законодатели обсуждают в качестве ответа на введенные США 6 апреля новые санкции легализацию в России параллельного импорта. Этот вопрос уже рассматривался на совещании в Государственной думе.

Такой шаг может оказаться эффективной мерой, считают юристы. Снятие ограничений на параллельный импорт товаров позволит расширить ассортимент доступных товаров и снизить цены, полагают эксперты. Если Россия разрешит параллельный импорт любой продукции, местные ритейлеры смогут самостоятельно искать более вы-

годные предложения от поставщиков по всему миру и цены для потребителя должны снизиться.

В числе ответных мер с нашей стороны может стать «исчерпание исключительного права на товарные знаки в отношении товаров по перечню, определяемому Правительством РФ, правообладателями которых являются граждане США и (или) иных иностранных государств». По сути, эта формулировка означает разрешение параллельного импорта товаров из США, но – с некоторыми оговорками.

Напомним, что сейчас для ввоза, к примеру, автомобилей производства США в Россию требуется разрешение от их производителя. Если параллельный импорт будет легализован, то оно уже не потребуется. При этом предполагается, что возникнет множество компаний, которые будут перекупать товары на Западе и ввозить в Россию независимо от позиции на этот счет производителя.

Виталий НИКИФОРОВ

Обеспечивают единообразию

Коллегия Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) определила особенности таможенного контроля заявленной в декларации стоимости товаров, ввозимых на территорию Евразийского экономического союза (ЕАЭС) различными видами транспорта.

В решении Комиссии перечислены документы, которые таможенный орган может запрашивать при проведении контроля таможенной стоимости товаров. Среди них – прайс-листы производителя, его коммерческие предложения, документы об оплате ввозимых товаров, отгрузочные (упаковочные) листы и другие. При этом уточнены требования к уже имеющейся в распоряжении таможенного органа информации, которую можно использовать для подтверждения стоимости ввозимых в Союз товаров. К такой информации относятся данные о сопоставимых товарах, сведения о сделках с идентичными, однородными товарами, товарами того же класса или вида или сведения о биржевых котировках, индексах, ценах аукционов и некоторые другие.

В документе ЕЭК также указаны обстоятельства, свидетельствующие о признаках недостоверности заявленных сведений о таможенной стоимости товаров, и ситуации, когда проверка документов и сведений не проводится. К подобным признакам можно, например, отнести несоответствие данных о цене в одном и том же документе, выявление более низкой цены на товар по сравнению с ценой идентичного товара при одинаковых условиях ввоза. Проверка сведений о цене проводится не будет, если ранее ввезенные товары идентичны, ввезены в рамках одного внешнеэкономического договора или контракта, а условия сделки не изменились.

Как пояснили в ЕЭК, данное решение принято для реализации Таможенного кодекса ЕАЭС и призвано обеспечить единообразие подходов к процедуре контроля таможенной стоимости.

Игорь НИКОЛАЕВ

органов. Работу будут проводить вместе с налоговиками. В этом году особое внимание уделяют совершенствованию СУР путем проведения анализа показателей каждого участника ВЭД для отнесения его к тому или иному уровню риска.

При этом важно соблюдать принцип равных возможностей (как для крупного, так и для малого бизнеса) по попаданию в «зеленый сектор» риска. В этом году намечено сократить практику применения индивидуальных профилей риска, которая еще существует. Предстоит смасштабировать использование участниками ВЭД возможностей сервиса «Единый лицевой счет». Необходимо обеспечить возможность уплаты через него таможенных платежей в любом таможенном органе.

ФТС России проведет работу, обеспечивающую переход с 2019 года на уплату таможенных платежей с применением авансовых платежей. Это облегчит взаимодействие с участниками ВЭД. Продолжится создание ЦЭДов. Их перечень уже определен и согласован. Это облегчит администрирование и взаимодействие с участниками ВЭД.

В поле зрения таможи будет интернет-торговля. Нужно создать комфортные условия для физических лиц (без обременений), в том числе за счет возможности применения нового механизма уплаты таможенных платежей, который разрабатывается с «Почтой России». Он должен заработать со второй половины этого года.

Наряду с перечисленным, ФТС России следует обеспечить прозрачность таможенных операций. Причем за счет организации обмена информацией с коллегами по ЕАЭС. Пока, по словам Игоря Шувалова, на внешней границе Союза,

особенно со стороны Казахстана и Киргизии, «есть много дыр». Он обратил внимание на важность предоставления таможенными службами Союза взаимного доступа по некоему регламенту к пунктам пропуска на своих внешних границах, «не вмешиваясь в процесс таможенного оформления, но имея возможность наблюдать». Также нужен новый порядок транзита, обеспечивающий «полную прослеживаемость» товаров, сказал Игорь Шувалов. Это позволит снять ограничения на транзит товаров с Украины и из ЕС.

Первый вице-премьер предложил сначала обеспечить механизм прослеживаемости товаров, завозимых на территорию ЕАЭС извне, а через полгода – и товаров, производимых в одной из стран Союза и «перетекающих для потребления в другие его страны».

Внутри России следить за товаропотоками таможенники будут в кооперации с налоговиками. Антон Силуанов указал на необходимость смещения контроля на этап после выпуска товаров. По словам главы ФНС Михаила Мишустина, речь идет о создании единого механизма администрирования налоговых и таможенных платежей. Его пользователем будет таможенная служба, ФНС выступает частичным оператором. Опытная эксплуатация прототипа системы начнется в конце этого года.

Владимир Булавин выразился аккуратнее, отметив, что «о масштабной системе прослеживаемости товаров и конкретных сроках говорить крайне затруднительно». По его словам, к концу года службы обеспечат прослеживаемость отдельных партий товаров – им будет присваиваться

собственный номер. После продажи можно будет получать данные о таможенной стоимости, коде, стране происхождения и весе товара. «Сможем сравнить, что мы выпустили и что было при продаже товаров», – пояснил глава ФТС России.

Пока, по данным ФНС, обмен информацией между двумя службами происходит с минимальной периодичностью в 10 дней и в основном способствует увеличению сборов НДС – в прошлом году за счет доступа к данным о таможенной стоимости было доначислено налога на 76 млрд рублей. ФТС России сведения от налоговой службы использует в основном для категорирования поставщиков, проверки после выпуска товаров, что позволило увеличить сбор пошлин лишь на 6,8 млрд рублей.

Как пояснили в Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), данными о результатах оформления товаров таможенные службы ЕАЭС, как правило, обмениваются на еженедельной основе. Глава департамента таможенного законодательства и правоприменительной практики ЕЭК Дмитрий Некрасов сообщил, что уже разработаны стандарты и технологии информационного взаимодействия, готовится проект соглашения о прослеживаемости товаров в рамках Союза.

Речь идет об отслеживании отдельных товаров после их выпуска в свободное обращение. Информация о дальнейших сделках с ними будет накапливаться в национальной системе прослеживаемости, а в случае если товары продаются в другую страну ЕАЭС, она будет загружаться в аналогичную систему в стране назначения.

Иннокентий ГРЯЗЕВ

Дошла очередь и до водного транспорта

Институт предварительного информирования о товарах, ввозимых на территорию Евразийского экономического союза (ЕАЭС), в ближайшей перспективе получит дальнейшее развитие. Это следует из решений от 10.04.2018 № 52 и 51, которые по данному вопросу приняла Коллегия Евразийской экономической комиссии (ЕЭК). В документах утверждены порядки регистрации и представления предварительной информации (ПИ) о товарах, предполагаемых к ввозу в ЕАЭС водным транспортом.

на склад временного хранения (СВХ), то следует представить сведения, необходимые для этой процедуры.

Для упрощения идентификации товаров и транспортных средств Коллегия ЕЭК также утвердила единый порядок регистрации предварительной информации, поступившей от участников ВЭД. В пресс-службе ЕЭК отметили, что соответствующее решение по данному вопросу принято для обеспечения удобства работы бизнеса. Оно обязывает таможенные органы в тече-

В Порядке представления ПИ о товарах, предполагаемых к ввозу на таможенную территорию ЕАЭС водным транспортом, определен состав предварительной информации о товарах, предполагаемых к ввозу водным транспортом. Из документа следует, что перевозчик, осуществляющий ввоз товаров, обязан представить ПИ только в объеме сведений, предусмотренных указанным Порядком. При этом он не применяется, если товары будут перемещаться автомобильным транспортом или железнодорожным транспортом с использованием паромов.

Таким образом, доставка товаров по воде станет последним видом транспорта, перевозчики которого предполагают подачу в таможенный орган ПИ. Ранее, как уже отмечалось, эта норма стала применяться в отношении товаров, перемещаемых через границу автомобильным, железнодорожным и авиатранспортом.

Кроме того, Коллегия ЕЭК утвердила единые порядки представления в таможенные органы предварительной информации о товарах, предполагаемых к ввозу на таможенную территорию Союза автомобильным и железнодорожным транспортом. Напомним, что обязанность перевозчиков подавать такие сведения о товарах, доставляемых автомобилями, существует с 2012 года, по железной дороге – с 2014 года.

До вступления в силу ТК ЕАЭС порядок представления ПИ частично определялся национальным законодательством, что создавало неравные условия для участников рынка из разных государств Союза. Принятые решения Коллегии ЕЭК определяют единые для всех союзных стран требования к срокам подачи ПИ, устанавливают возможные случаи ее непредставления. Кроме того, определен круг лиц, которые обязаны направлять таможенному органу данные о ввозимых товарах, а также состав таких данных в зависимости от целей их дальнейшего использования.

Как пояснили специалисты, ТК ЕАЭС позволяет участнику ВЭД, наряду с представлением обязательного блока сведений, необходимых таможенным органам для исполнения своих функций, заранее подавать данные для формирования транзитной декларации, заявления о помещении товаров на СВХ и других целей.

Таким образом, к моменту доставки товара в пункт пропуска в отношении него уже будет вынесено решение о возможности выпуска или, при необходимости, о форме дополнительного контроля. Заранее поданная дополнительная информация позволит существенно сэкономить время перевозчиков при совершении таможенных операций.

Новые документы Коллегии ЕЭК заработают одновременно и в комплексе с другими ее решениями, разработка и принятие которых предусмотрены статьей 11 ТК ЕАЭС «Представление таможенным органам предварительной информации». Ожидается, что полный пакет решений развития института предварительного информирования будет принят до конца 2018 года.

Наталья ГЛЕБОВА



Таким образом, с 1 октября текущего года, когда решение № 52 вступит в силу, участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД), перемещающих товары через таможенную границу Союза водным видом транспорта, ждут серьезные изменения. Начиная с указанной даты, им придется в предварительном режиме, еще до прибытия в пункт пропуска, подавать в таможенный орган информацию о ввозимых товарах. Напомним, что аналогичная норма в обязательном порядке уже давно действует в отношении грузов, перемещаемых автомобильным, железнодорожным и авиатранспортом.

При этом в Таможенном кодексе (ТК) ЕАЭС имеется норма, в соответствии с которой, наряду с обязательной информацией, необходимой таможенным органам для предотвращения нарушений и обеспечения экономической безопасности стран Союза, участник ВЭД по своему желанию с учетом целей дальнейшего использования предварительной информации (ПИ) сможет подать дополнительные сведения.

Как пояснили в ЕЭК, такая информация будет служить ускорению прохождения таможенных формальностей. Например, если планируется, что груз пойдет транзитом по союзной территории, то для минимизации временных потерь перевозчик вправе заранее представить в таможню дополнительные сведения в объеме, необходимом для оформления транзитной декларации (ТД). Если же товар будет помещаться

ни 15 минут с момента получения информационной системой предварительных данных зарегистрировать и направить подавшему их участнику ВЭД сообщение, содержащее регистрационный номер ПИ, дату и время его присвоения.

В случае отказа в регистрации сообщение должно содержать причину, дату и время отказа. Оперативное информирование об отказе в регистрации, считают в ЕЭК, даст участникам ВЭД возможность своевременно исправить некорректную ПИ и подать ее в таможенный орган повторно. Присвоенный регистрационный номер позволит автоматически, оперативно и безошибочно идентифицировать представленную предварительную информацию для ее последующего использования.

Следует отметить, что регистрация предварительной информации будет осуществляться таможенным органом государства – члена ЕАЭС автоматически через информационную систему и без участия должностных лиц таможенного органа, если нет оснований для отказа в принятии, предусмотренных ТК ЕАЭС. Также определены особенности регистрации ПИ, если она уже содержит номер таможенной декларации.

Установлено, что после присвоения регистрационного номера ПИ таможенные органы публикуют сведения о таком номере на своих официальных сайтах в Интернете. Они будут доступны в течение 30 календарных дней с даты опубликования.

Один для пяти стран

Утвержден Регламент ведения единого таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности (ЕТРОИС) государств – членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Документ принят в рамках реализации Договора о ЕАЭС и Таможенного кодекса Союза.

Регламент даст возможность правообладателям – владельцам товарных знаков, объектов авторского права и смежных прав – при регистрации объектов интеллектуальной собственности в ЕТРОИСе подавать в Евразийскую экономическую комиссию (ЕЭК) только одно заявление. Теперь для защиты на всей таможенной территории ЕАЭС предпринимателю не надо проходить пять национальных процедур регистрации в каждом таможенном реестре государства-члена.

Это существенно упростит процедуры защиты прав, сократит финансовые и временные издержки правообладателей, связанные с пресечением нарушений их прав на внешней границе Союза. Заложенный в документе механизм позволит таможенным органам эффективно защитить права владельцев объектов интеллектуальной собственности, в том числе пресекать ввоз и распространение на территории Союза контрафактных товаров.

В регламенте определены требования к оформлению и подаче заявлений, сроки и порядок их рассмотрения, порядок включения в ЕТРОИС, внесения изменений, исключения из него этих объектов, а также порядок опубликования сведений единого реестра на официальном сайте Союза.

Документ предусматривает использование современных безбумажных информационных технологий, что облегчит взаимодействие правообладателей, Комиссии и центральных таможенных органов при рассмотрении заявлений и ведении единого реестра. Для реализации такого информационного взаимодействия ЕЭК до конца года завершит работу по согласованию проектов технологических документов. В результате правообладатели смогут подавать заявления о включении объектов интеллектуальной собственности в единый реестр в электронном виде.

Валерий ПРОКОФЬЕВ

обучения проводится в соответствии с новым Таможенным кодексом ЕАЭС – 2018

Экзамен ФТС на получение КАСТО

Начальная подготовка специалистов по таможенным операциям

- очно в Петербурге

Полное соответствие требованиям ФТС, предъявляемым к претендентам на сдачу квалификационного экзамена. Дневная форма обучения.

- 02.04.18 – 20.04.18
- 21.05.18 – 08.06.18

Оборудованные классы Высококвалифицированные преподаватели из таможенных органов Удостоверение установленного образца Обучение в центре Санкт-Петербурга

Продление КАСТО в 2018 году

Повышение квалификации специалистов по таможенным операциям

- очно в Петербурге

Подробное изложение материала в форме лекций, живое общение с преподавателями и другими участниками. Вечерняя форма обучения.

- 07.04.18 – 14.04.18
- 26.05.18 – 02.06.18

- дистанционно через Интернет

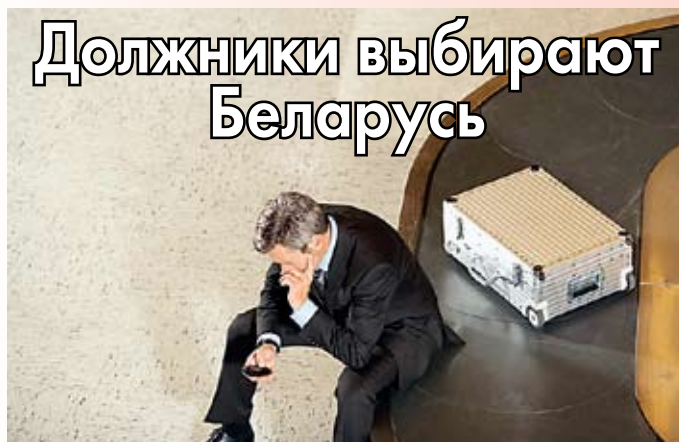
Повышение квалификации в дистанционной форме. Всё, что нужно – компьютер, подключенный к сети Интернет. Свободный график занятий.

Доступ к учебным материалам в день оплаты Продолжительность обучения 4 недели Тестирование онлайн Удостоверение о повышении квалификации установленного образца

С Санкт-Петербургом, ул. Петербургская, 40
 info@tkts.ru, www.tkts.ru, +7 812 449 50 61

+7 812 449-50-61 доб. 230 **D.TKS.RU**

Должники выбирают Беларусь



Территория Беларуси в последнее время приобретает для ряда категорий россиян еще одну роль – через нее наши невыездные должники имеют возможность обойти наложенный на них запрет на заграничные поездки.

Актуальность этого вопроса существенно возрастает в преддверии нового туристического сезона. Уже сейчас наши граждане активно бронируют путевки в Турцию, Грецию, страны Европы и на популярные азиатские курорты, а также в Объединенные Арабские Эмираты. В Ростуризме «Газете.Ру» уточнили, что в этом году объемы ранних бронирований на весенние каникулы на данный момент превысили прошлогодние результаты на 20%. При этом туроператоры предупреждают, что в случае невылета из-за долговых обязательств клиенту деньги никто не вернет.

Поэтому попавшие под запрет на выезд за рубеж должники активно ищут обходные варианты. Как уже отмечалось, таковым может стать Беларусь, въехав на территорию которой можно по внутреннему российскому паспорту. Выезжая по нему, гражданин не нарушает наше законодательство. В данном случае речь может идти о недобросовестности должника, который, зная о своих обязательствах и имея на руках постановление суда о запрете покидать страну, пренебрегает ими.

В связи с этим белорусский трафик становится все более востребованным. При этом и по прямым, и по стыковочным рейсам от соседей можно улететь фактически в любую страну мира, зачастую данный вариант обходится даже дешевле. Число россиян, которые теоретически могут воспользоваться такой возможностью, достаточно значительное. Так, по данным приставов, потенциально невыездными могут оказаться около 6,7 млн человек, которые на сегодня имеют перед банками, микрофинансовыми организациями (МФО) и по ряду других обязательств задолженность на сумму более 30 тыс. рублей.

Как пояснили эксперты туристического рынка, за год число потенциально невыездных россиян выросло на 12%. Причиной тому стали внесенные в июле 2017 года изменения в законодательство, которыми была поднята планка суммы долга для запрета на выезд за рубеж с 10 до 30 тыс. рублей.

Согласно новому закону судебный пристав может ограничить право на выезд должника по заявлению взыскателя или по собственной инициативе. Если должник через 2 месяца после окончания срока для добровольного возврата средств не заплатил всю сумму, пристав может снизить планку и запретить выезжать из страны, если долг превышает 10 тыс. рублей.

Правда, есть категории должников, для которых «невыездной порог» изначально составляет указанную сумму. К таким закон относит должников по алиментам, а также в связи с долгом по возмещению вреда в связи со смертью кормильца, вреда здоровью, морального вреда вследствие преступления, а также при взыскании имущественного ущерба.

На данный момент по 2,5 млн должников уже вынесены и находятся на рассмотрении постановления о временном ограничении на выезд за границу. Самыми злостными неплательщиками являются должники по кредитам банков – 42% от всех невыездных должников и «алиментчики» – на их долю приходится 25%. Замыкают тройку лидеров не заплатившие налоги или штрафы ГИБДД (10%).

Туристические компании предупреждают, что они не несут ответственности перед клиентами из-за невозможности выехать за границу в связи с наличием у них ограничений, в том числе долговых обязательств.

Иван ЖДАНОВИЧ

УЭО: без взаимодействия нет развития

Технологии уполномоченного экономического оператора (УЭО) – это некий уникальный инструмент, который доступен только участникам внешнеэкономической деятельности (ВЭД), обладающим статусом УЭО. Он позволяет решать задачи, связанные с повышением эффективности и компаний-УЭО, и контролирующих органов.

Применительно к оператору отмечу наличие в его арсенале уникальных технологий взаимодействия с таможенной, использовать которые могут лишь обладатели статуса УЭО. С их помощью оператор может существенно повысить свою эффективность, в том числе за счет снижения затрат, связанных с перемещением своих товаров.

При этом может увеличиваться и эффективность деятельности таможен. Например, за счет применения в отношении товаров УЭО особых, менее трудозатратных технологий контроля. Это позволит высвободить и перераспределить ресурсы, в том числе кадровые, использовать их иным образом или в ином месте или просто сократить.

Здесь, правда, есть одна специфическая особенность: чтобы указанный инструмент давал результат, которого от него ожидают, он должен иметь механизм «тонкой настройки». Подчеркну, что применять его следует только после получения и анализа информации об уровне эффективности проделанной предварительно работы.

При этом необходимо создать некий канал коммуникаций, который должен предусматривать получение исходной информации не только от таможен, но и от УЭО. Дело в том, что оценка эффективности текущих технологий и рекомендации по ее совершенствованию должны учитывать оба параметра: эффективность и таможен и УЭО.

В реализации такого рода модели должно быть заинтересовано и государство, причем не менее, чем бизнес. Значит, ему выгодно, чтобы росли количество работающих УЭО и объемы перемещаемых ими товаров. Считаю, что со временем практически весь легальный импорт, за исключением эпизодических поставок или поставок небольшими компаниями, может быть переведен на технологии, которые доступны исключительно УЭО.

Далее постараюсь ответить на риторический вопрос: где мы сейчас находимся, насколько далеки от представленной идеальной картины, что мешает развитию технологий УЭО в нашей стране и увеличению количества компаний, имеющих указанный статус?

По мнению многих УЭО, вступление с начала этого года в силу Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) и произошедшие в последнее время изменения порядка и правил регулирования деятельности УЭО не принесли ожидаемых улучшений. Даже наоборот, в ряде случаев ситуация стала хуже и сложнее, чем была в период действия утратившего силу Кодекса Таможенного союза (ТК ТС).

Одной из проблем является снижение привлекательности для участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) технологии выпу-



ска товаров до подачи таможенной декларации. Оно обусловлено невозможностью указать в одной декларации сведения о нескольких товарных партиях, выпущенных до подачи в разные дни; изменением действовавшей ранее процедуры завершения доставки товаров на площадку оператора; использованием таможенной механизма приостановления деятельности УЭО при возбуждении в отношении него дела об административном правонарушении.

Как жить дальше?

Исходя из нынешней ситуации, если посмотреть на полгода–год вперед, можно утверждать, что вскоре перед каждой работающей компанией-УЭО встанет вопрос о переоформлении свидетельства о получении статуса УЭО. Как известно, в соответствии с ТК ЕАЭС документ должен быть заменен на новый, который будет признаваться всеми пятью странами Союза.

Здесь также имеются вопросы, которые вызывают серьезные опасения у действующих и потенциальных УЭО. Среди них требование о предоставлении таможен удаленного доступа к системе учета оператора. Также беспокоят новые требования к оборудованию площадок УЭО, предназначенных для временного хранения товаров и совершения таможенных операций. Все это в комплексе с другими неоднозначными моментами создает у операторов ощущение, что ситуация вокруг них не только не улучшается, а наоборот – условия деятельности УЭО неуклонно становятся менее комфортными и привлекательными для бизнеса.

Если посмотреть на сложившуюся ситуацию со стороны, то, как мне представляется, большая часть описанных выше негативных моментов – это некие временные сложности, связанные с отсутствием синхронизации союзного и национального законодательства в сфере таможенного дела.

Значительная часть обозначенных проблем, несомненно, имеет свое решение, которое в ближайшее время будет найдено. Например, за счет корректировки соответствующих решений ЕЭК,

появления новой редакции Закона «О таможенном регулировании в РФ» или издания долгожданного Регламента ФТС России о деятельности компаний-УЭО.

На мой взгляд, гораздо более серьезную угрозу развитию института УЭО в России несут системные проблемы, которые пока не очень видны. Первая и самая главная из них – отсутствие эффективного канала получения таможенной от операторов информации о возникающих проблемных моментах в области применения технологий УЭО и учета мнения компаний.

В этих условиях компании-УЭО, сталкиваясь с проблемами, пытаются решать их традиционным способом – писать индивидуальные жалобные письма в ФТС России, которая в ответ вынуждена принимать решения по каждому частному вопросу, каковых множество. При этом, как правило, для других УЭО решения, принятые по той или иной проблеме конкретного оператора, остаются недоступными для ознакомления.

На практике это оборачивается недостаточной информированностью операторов о складывающейся в отношении них правоприменительной практике и создает предпосылки для принятия таможенными на местах по аналогичному вопросу решений, которые зачастую кардинально отличаются от тех, что вышли из-под пера специалистов ФТС России.

Пора объединяться

Считаю, что исправить такую практику можно за счет создания некоего профессионального сообщества УЭО. В данном случае его организационная форма не важна. Главное, чтобы входящие в него компании имели возможность не только аккумулировать поступающие от УЭО запросы и жалобы, но и получать, обобщать, анализировать, а затем доводить до сведения всех заинтересованных лиц принятые по ним ФТС России решения.

Такая практика, безусловно, могла бы позитивно отразиться на снижении остроты имеющихся у УЭО проблем и отчасти облегчить работу ФТС России с обращениями операторов. Еще одним важным моментом является обеспечение того, чтобы и российские таможенные органы, и ЕЭК не только принимали, но и всерьез воспринимали данное сообщество УЭО.

В этом случае оно, безусловно, могло бы выступить в качестве некоего уполномоченного представителя интересов операторов перед таможенной службой, а также иными структурами, например перед Евразийской экономической комиссией, в том числе при разработке или корректировке норм, регулирующих деятельность УЭО. Такого рода взаимодействие можно осуществлять в хорошо известном и неплохо зарекомендовавшем себя формате некой рабочей группы при ФТС России.

Еще одной серьезной проблемой, препятствующей развитию института УЭО в России, по моему мнению, является отсутствие у таможен

стимула к увеличению числа операторов. Существующая пока лишь теоретически возможность высвобождения в некой перспективе ресурсов явно не привлекает ФТС России и не является для службы стимулом, который мог бы направить ее творческий потенциал, который, несомненно, имеется, на дальнейшее развитие и совершенствование технологий и механизмов функционирования института УЭО. Более того, ФТС России в целом и региональные таможенные органы в частности в некоторых случаях воспринимают УЭО не как партнера, а как компании, потенциально создающие разные риски, например неплатежей.

К сожалению, ради объективности следует признать: практика последних нескольких лет показывает, что такое отношение ведомства к операторам имеет под собой определенные основания, причем в ряде моментов достаточно серьезные. Закономерно, что тенью на репутацию всех без исключения компаний-УЭО ложатся незаконные деяния тех немногочисленных нарушителей, которые используют свой статус для неблаговидных целей.

Полагаю, что это исключительно сложная проблема. Она предполагает формирование репутации УЭО как добросовестных партнеров таможи, а это достаточно длительный процесс. Считаю, что решить ее можно путем проведения категорирования операторов. С учетом нынешних относительно либеральных условий получения статуса УЭО всегда будут те, кто сознательно и осознанно будет допускать для себя возмож-

ность использования тех или иных незаконных способов ведения бизнеса.

При этом убежден, что одним лишь ужесточением условий включения в Реестр УЭО проблему не решить, а вот серьезное осложнение деятельности всех компаний, включая и добросовестные, данный подход со стороны таможи точно обеспечит. Защите добросовестных УЭО от репутационных потерь в случае совершения нарушений недобросовестными участниками рынка может обеспечить создание четко прописанного, всем понятного механизма категорирования УЭО, построенного на принципе открытости и прозрачности деятельности компаний.

Услышать друг друга

Исходя из складывающейся ситуации, предотвращать совершение нарушений со стороны недобросовестных УЭО позволила бы выработка реального механизма оперативного контроля за применением специальных упрощений. Конечно, в его основу в качестве одного из базовых принципов должна быть положена минимизация возможного обременения для операторов от применения данного контроля. Поэтому выработка и принятие его принципов не могут быть осуществлены без участия представителей самих операторов и (или) их сообщества. Здесь опять приходится возвращаться к вопросу взаимодействия ФТС России и операторов, точнее, его практически полному отсутствию.

Как отмечают эксперты, в ТК ЕАЭС заложен огромный потенциал для развития технологий УЭО, особенно за счет введения для них соответствующими решениями ЕЭК новых специальных упрощений. Как мне представляется, осязаемый импульс развитию института УЭО в стране может придать совместное обсуждение и выработка уполномоченными представителями от ФТС России и от УЭО или их объединения взаимно согласованного порядка и условий применения упрощений с последующим внесением коллективно принятого решения в ЕЭК, причем от имени таможенной службы.

Например, облегченные (по сравнению со стандартными) и зафиксированные в соглашениях с таможами условия авторегистрации и автовыпуска таможенных деклараций УЭО могли бы не только привлечь множество компаний к участию в технологиях УЭО, но и позволили ФТС России выполнить планы по переходу на применение автоматических технологий, причем наиболее безопасным для бюджета способом, без каких-либо дополнительных расходов. Свой еще не использованный потенциал УЭО имеют и по другим направлениям организации и ведения таможенного дела как в нашей стране, так и в рамках ЕАЭС. Однако это тема другого разговора, который обязательно состоится.

Дмитрий МАЙОРОВ,
член Рабочей группы ЕЭК
по развитию института УЭО,
специально для «ТН»

Определяем страну происхождения

Новые Правила определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза (ЕАЭС), утверждены Советом Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) 17 апреля.

Теперь в отдельных случаях страна-производитель может быть определена по тому, где продукт получил максимальную добавленную стоимость. Это минимизирует число ситуаций, когда происхождение продукции определить невозможно, а применение электронных систем верификации происхождения позволит декларантам в определенных случаях не представлять в таможенный орган документ о происхождении товара на бумажном носителе.

Новые правила придут на смену тем, которые были приняты межправительственным соглашением еще в 2008 году. Они будут применяться для всех целей импорта, кроме получения тарифных преференций – по этим вопросам принимаются отдельные документы. Правила устанавливают критерии и особенности определения страны происхождения товаров, ввозимых

в Союз, а также требования к документальному подтверждению их происхождения.

В частности, полностью полученными или произведенными в конкретном государстве признаются полезные ископаемые, минеральные продукты и другие природные ресурсы, добытые из недр страны, на ее территории, в ее территориальном море. К этим товарам также отнесена продукция растительного происхождения, морского рыболовного промысла, полученная от живых животных, и т. д.

Если при производстве продукции используются материалы из других государств, то происхождение товаров определяется на основании одного из двух альтернативных критериев, который участник внешнеэкономической деятельности (ВЭД) сможет сам выбрать: по коду Товарной номенклатуры ВЭД, который может быть изменен на уровне любого из первых четырех знаков, или по доле стоимости иностранного товара в продукте – его стоимость при переработке или производстве не должна превышать 50% цены готового товара.

Товар не сможет называться происходящим из страны, если на ее территории осуществляются лишь формальные операции – формируется партия продукции, наносятся логотипы или приклеиваются этикетки, осуществляется фасовка товаров в банки и т. д.

Одним из важных новшеств стало то, что Правила предоставляют максимум возможностей для объективного определения страны происхождения товаров, когда от этого зависит начисление платежей при ввозе. Так, в отношении продукции, по которой в Союзе применяются меры защиты внутреннего рынка, предусмотрена возможность определить происхождение по особым, или «остаточным», критериям даже в случае, если основной критерий происхождения не выполняется. Например, страна происхождения может быть определена по тому, где продукт получил максимальную добавленную стоимость.

Подтвердить происхождение ввозимых в ЕАЭС товаров можно будет декларацией или сертификатом о происхождении. Также Прави-



ла предусматривают возможность внедрения электронных систем сертификации и верификации происхождения, что особенно актуально при развитии электронного декларирования товаров и призвано упростить процедуры документального подтверждения и контроля происхождения.

В целом правила устанавливают прозрачные и предсказуемые условия для участников ВЭД при сохранении должного уровня государственного контроля за происхождением товаров.

По материалам ЕЭК



СПРАВОЧНИК ВСЯ ТАМОЖНЯ 2018

УВАЖАЕМЫЕ УЧАСТНИКИ ВЭД, РЕКЛАМОДАТЕЛИ!

Редакция журнала «Таможенные новости» (издатель – ООО «Паллада-медиа») готовит к печати Информационно-справочное издание «ВСЯ ТАМОЖНЯ – 2018» (формат А-5, текстовая часть состоит из цветных и черно-белых страниц, мягкий переплет), выход которого запланирован на начало 2018 года.

В справочнике будет в максимально возможном варианте опубликована обновленная контактная информация федеральных и региональных органов власти; таможенных органов государств – членов Евразийского экономического союза: Российской Федерации (в составе ФТС России; таможен, непосредственно подчиненных службе; региональных таможенных управлений; наиболее полно будут представлены таможи и посты Северо-Западного таможенного управления), Республики Беларусь и Республики Казахстан, Республики Армения, Республики Киргизия.

В разделе «Таможенные органы иностранных государств» предполагается привести актуализированные на момент выхода в свет данные о таможенных ведомствах Латвии, Литвы, Норвегии, Польши, Финляндии и Эстонии, ряда других государств ближнего и дальнего зарубежья.

Намечено особое внимание уделить разделу «Деловая информация», где традиционно размещаются контактные данные участников ВЭД; фирм, оказывающих околотаможенные, консалтинговые, информационные, транспортно-экспедиторские, страховые, банковские и другие услуги.

Компании, желающие сообщить о себе потенциальным клиентам и стать обладателями справочника «ВСЯ ТАМОЖНЯ – 2018», могут разместить свою рекламу на цветных или черно-белых страницах данного издания.

Учитывая текущую экономическую ситуацию, мы, как и типографии, вынуждены привязать стоимость размещения рекламы к евро. При этом взаиморасчеты будут производиться в рублях по курсу ЦБ РФ на день оплаты. В случае стабилизации ситуации стоимость будет переведена обратно в рубли.

Стоимость размещения рекламы

Размер модуля	Цветная полоса	Черно-белая полоса
1/1 (полоса) (145 x 210 мм)	35400-00	20355-00
1/2 полосы (130 x 95 мм)	19470-00	10620-00
1/4 полосы (55 x 95 мм)	9558-00	5040-00

Все цены даны с учетом НДС 18%



ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ:

в редакцию журнала «Таможенные новости» – телефон: (812) 973-2181; телефон/факс: (812) 717-7125, письменные заявки посылать на адрес: tamnews@yandex.ru. Адрес редакции: 191036, Санкт-Петербург, Гончарная ул., дом 23, литера А, помещение 11 Н.

Информацию по справочнику также можно получить на сайте www.customsnews.ru

Приглашаем к сотрудничеству по реализации издания организации, занимающиеся оптово-розничной торговлей печатной продукцией.

Оптовым покупателям предоставляются скидки.

Золото возвращается домой

Турция вывела из Федеральной резервной системы (ФРС) США весь свой золотой резерв – почти 29 тонн. С учетом запасов частных банков всего репатриировано 220 тонн этого металла. Об этом свидетельствует отчет Банка Турции, опубликованный 20 апреля на официальном сайте организации.

Тем самым Анкара хочет ослабить давление курса доллара на свою экономику, а также опасается потенциальных американских санкций, которые могут быть на нее наложены Штатами – в том числе из-за недавно обнародованного решения о покупке у России зенитно-ракетных комплексов С-400.

Стало известно, что примеру ЦБ последовали и частные банки Турции, начавшие процесс вывода своих золотых резервов из-за рубежа. По данным источников, выведенное из США золото было частично возвращено в Турцию, а также размещено на хранение в Европе, в частности в Центробанке Великобритании и Банке международных расчетов в Швейцарии. Ранее президент Турции Реджеп Тайип Эрдоган призвал избавиться от давления на турецкую экономику курса валют и «использовать против доллара золото».

Отметим, что в последние годы наметился тренд по вывозу физического золота из США странами, которые ранее отдавали его на хранение. Так, в прошлом году Германия завершила начатую в 2013 году репатриацию части своего золота из Франции (374 тонны) и США (300 тонн). Причем возврат был осуществлен ускоренными темпами – на три года раньше первоначального срока. Резервы золота ЦБ Германии составляют 3378 тонн, являясь вторыми по величине после аналогичных запасов благородного металла у США. На третьем и четвертом местах расположились Италия (2450 тонн) и Франция (2435 тонн).

Россия обладает пятими по величине запасами золота в мире. За нами идет Китай, который на начало года накопил 1808 тонн золота. На данный момент, по информации ЦБ, в наших запасах находится около 2000 тонн (60,8 млн чистых тройских унций), что на 1 апреля 2018 года было эквивалентно 80,482 млрд долларов. В последнее время ЦБ регулярно пополняет золотые резервы, в основном физически закупая слитки металла у его производителей внутри страны.

Отметим, что в 1992 году у России было всего не более чем 300 тонн золота, причем считая даже частное хранение. На сегодня все российское золото хранится на родине. Хотя в прессе неоднократно появлялись слухи о том, что некоторая часть нашего золотого запаса все же хранится на территории США или Швейцарии. Однако эксперты считают их неподтвержденными.

При этом, по их мнению, ценность именно золота как средства хранения резервов на сегодня вызывает сомнения – прежде всего из-за неустойчивости котировок этого металла на мировых биржах. Если в конце 2012 года цена на него доходила почти до 1800 долларов за унцию, то к концу 2015 года за нее давали только 1050 долларов, то есть за три года металл обесценился почти на 40%. Правда, затем он снова немного



набрал вес и сегодня торгуется около 1340 долларов за унцию.

В то же время Россия более чем в 2,5 раза увеличила экспорт аффинированного золота. В 2017 году он вырос до 56,6 тонны (1,82 млн унций). Годом ранее этот показатель составил 22,4 тонны. Такие данные привело ФКУ «Пробирная палата России» при Минфине, которое осуществляет госконтроль по ввозу и вывозу из РФ драгметаллов и камней.

По информации Минфина, распространенной в феврале, аффинажные заводы РФ по итогам 2017 года произвели 306,9 тонны (9,867 миллиона унций) золота против 288,6 тонны (плюс 6,4%) в 2016 году. Таким образом, в прошлом году на экспорт ушло более 18,4% всего произведенного в России золота. При этом около 224 тонн золота для пополнения золотовалютных резервов страны закупил ЦБ РФ.

Как полагает один из экспертов рынка, вывоз золота из РФ в 2017 году вырос за счет того, что годом ранее банки его придержали в надежде, что цена вырастет (к середине 2016 года она достигла 1360 долларов за унцию, а потом опустилась к 1200 долларам), а в 2017 году они увидели вялую динамику стоимости металла и продали свои запасы.

При этом прошлогодний показатель уступает объемам экспорта золота в 2014 году – тогда за рубеж было продано 140 тонн. Эксперты отмечают, что сейчас в мире наблюдается стабильно высокий спрос на металл – это общий тренд. Ситуация подогревается геополитическими рисками, в том числе развитием напряженности в Азии – имеются в виду отношения США с КНДР, Ираном, санкциями и так далее.

Следует отметить, что в прошлом году экспорт ювелирных изделий из золота, а также часов и монет упал на 48,8%, до 392 килограммов против 765 килограммов в 2016 году. Импорт в РФ золотых ювелирных изделий, часов и монет в 2017 году вырос на 70%, до 2,49 тонны против 1,47 тонны годом ранее. По информации Пробирной палаты, импорт аффинированных драгметаллов в Россию в 2015-2017 годах не осуществлялся.

Наталья ГЛЕБОВА

Если перевозят некомплект

Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) от 03.04.2018 № 45 утвержден перечень товаров, в отношении которых таможенными органами принимаются решения о классификации товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза (ЕАЭС) в несобранном или разобранном виде, в том числе в некомплектном или незавершенном виде.

В частности, в перечень включены ядерные реакторы и котлы, двигатели внутреннего сгорания, звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, а также суда, баржи, паромы, лодки и плавучие конструкции, летательные и космические аппараты, железнодорожные локомотивы, трамваи и многое другое.

Kodeks.Ru



Таможенным департаментом Министерства финансов Литовской Республики принято решение с 1 мая 2018 года ввести требование по обязательной подаче предварительной ввозной декларации на товары, импортируемые на территорию республики не из стран Европейского союза. Об этом сообщила пресс-служба Минфина Литвы.

За отсутствие указанной декларации литовская таможня начнет накладывать штрафы. Чтобы избежать дополнительных расходов, с указанной даты перевозчикам или их представителям необходимо будет заранее, еще до ввоза товаров на таможенную территорию Европейского союза, в обязательном порядке подать предварительную ввозную декларацию. Она содержит краткие сведения о транспортируемом грузе.

Как уточнили литовские таможенники, перевозчику следует отправить электронное сообщение IE347LT. Послать его в таможенный орган Литовской Республики следует в электронном виде не позднее чем за 1 час до фактического прибытия товаров на таможенный пост. Тем, кто пренебрежет данным требованием, грозит штраф до 60 евро в первый раз и до 150 евро – в случае повторного нарушения. Такая норма предусмотрена статьей 217 Кодекса Литовской Республики об административных нарушениях.

Петр ЕРШОВ

Нарушения разные – наказания одинаковые

В данной статье мне хотелось бы затронуть ряд вопросов, касающихся совершенствования действующего законодательства в части административной ответственности за правонарушения в области таможенного дела, представить варианты решения связанных с ними проблем правовой квалификации ряда нарушений таможенных правил.

Полагаю, ни для кого не секрет, что участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) многое не устраивает в действующем Кодексе об административных правонарушениях (КоАП). Следует признать, что некоторые его нормы существенно отстали от жизненных реалий, а в определенных случаях отсутствие четких критериев разграничения составов административных правонарушений (АП) не позволяет должностным лицам таможенных органов правильно квалифицировать состав правонарушения.

В результате в некоторых случаях привлекаемому к ответственности лицу может быть назначено наказание более жесткое, чем оно могло бы быть при правильной квалификации деяния. К сожалению, в последнее время подобные истории встречаются все чаще, что ведет к нарастанию необоснованной правоприменительной практики привлечения участников ВЭД к административной ответственности за нарушение таможенных правил в соответствии с главой 16 КоАП РФ.

Вначале хотела бы коснуться понятия малозначительности административного правонарушения и практики применения такой нормы судами и таможенными органами. Понятие «малозначительность деяния» не связано исключительно с нарушением таможенных правил, а может применяться к любому составу административного правонарушения, предусмотренного КоАП РФ. Однако для участников ВЭД его единое толкование всеми заинтересованными сторонами является весьма актуальным. Для этого необходимо изменить подход, прежде всего таможенных органов, по привлечению к административной ответственности за нарушение таможенных правил, причиной которых послужили допущенные участником ВЭД незначительные и непреднамеренные ошибки.

При отсутствии у рассматривающих дело об АП судьи или должностного лица таможенного органа полномочий по наложению административного наказания ниже низшего предела, определенного соответствующей административной санкцией, по существу, единственным вариантом, позволяющим избежать чрезмерного наказания, является возможность освобождения участника ВЭД от административной ответственности в связи с малозначительностью совершенного им административного правонарушения. Это предусмотрено статьей 2.9 КоАП РФ.

Напомню, что в соответствии с ней, если совершенное АП признано малозначительным, то судья, должностное лицо, уполномоченные решить дело об административном правонарушении, могут освободить совершившего данное правонарушение от административной ответственности и ограничиться устным замечанием.



Это очень важный момент, так как устное замечание не является видом административного наказания. Оно фиксируется в постановлении о прекращении производства по делу об АП и не учитывается при совершении лицом повторного правонарушения, что, несомненно, является положительным фактором в случае привлечения к административной ответственности в будущем.

Исходя из сказанного, считаю, что применение устного замечания в качестве альтернативы административному наказанию «ниже нижнего» в полной мере соответствует понятию разумности и справедливости. Однако приходится с сожалением констатировать, что действующее в нашей стране административное законодательство не является совершенным. Так, в нем отсутствует четкий перечень критериев, позволяющих освобождать от административной ответственности, не обозначены признаки, дающие возможность судить о малозначительности совершенного деяния.

В связи с неясностью этих моментов в настоящее время судья или должностное лицо, которое рассматривает дело об АП, как правило, оценивают то или иное правонарушение, исходя из своего внутреннего усмотрения. Поэтому норма о малозначительности может применяться необоснованно, нередко ее вовсе не применяют даже при наличии для этого объективных оснований. Между тем, исходя из логики закона, в процессе применения положения статьи 2.9 КоАП РФ уполномоченное лицо не должно руководствоваться произвольными подходами.

Единый подход, упрощенный порядок

Анализ ситуации показывает, что на данный момент в судах нет единообразия в подходе к применению нормы статьи 2.9 КоАП РФ. Даже в своих нормативных актах, касающихся судебной практики при рассмотрении дел об АП, высшие судебные инстанции определяют малозначительность административного правонарушения неодинаково.

Поэтому сегодня нельзя говорить о каком-либо единстве в этом вопросе судов общей юрисдикции и арбитражных судов. Отмечу, что даже разъяснения высших судов не решили проблему правильного применения положений указанной статьи КоАП РФ и не дали единого унифицированного определения «малозначительности деяния».

Следует отметить, что в случаях, когда правоприменитель освобождает лицо, совершившее АП, от административной ответственности и ограничивается устным замечанием, административное расследование в отношении него все равно осуществляется по общему порядку, предусмотренному статьей 28.7 КоАП РФ. При этом, как известно, применение мер обеспечения производства по делу об АП (изъятие, арест товаров и т. д.), сбор документов, необходимость участия в процессе уже сами по себе образуют для привлекаемого лица издержки. Причем нередко итоговая величина финансового обременения существенно превышает «нанесенный» ущерб.

Выходом из данной ситуации могло бы стать применение принципа «Единый подход, упрощенный порядок». Считаю, что при оценке возможности прекращения производства по делу об АП в связи с малозначительностью совершенного правонарушения таможенным органам целесообразно внести коррективы в применяемые подходы по рассмотрению такого рода дел.

Необходимо как можно быстрее разработать и принять некие единые методические рекомендации по применению таможенными органами статьи 2.9 КоАП РФ. В них следует четко определить границы допустимых отклонений. Например, отклонение по весу брутто не должно превышать 5% от общего веса, а недоплата таможенных платежей – сумму, эквивалентную 5 евро. Данные отклонения следует закрепить на законодательном уровне.

Считаю, что в методические рекомендации также следует включить порядок применения упрощенного административного производства в тех случаях, когда обозначенные границы малозначительности очевидны в момент обнаружения нарушения. И пора уже отказаться от применения мер обеспечения производства по делу об АП, установленных статьей 27.1 КоАП РФ, когда малозначительность правонарушения очевидна.

Практическая реализация этих нововведений в будущем, как мне представляется, наверняка докажет свою эффективность в части сокращения необоснованной финансовой нагрузки на участников ВЭД и снижения бюрократизации административного производства для таможенных органов.

Далее хотела бы рассмотреть еще одну проблему, связанную с нарушением таможенных правил, с которой многим участникам ВЭД пришлось столкнуться в процессе таможенного оформления. Дело в том, что в действующем КоАП РФ под часть 1 статьи 16.2 на практике попадают не только факты очевидно умышленного недекларирования товаров, но и иные случаи.

Например, когда недекларирование связано с явными техническими ошибками, допу-

щенными при оформлении декларации на товар (ДТ), а также случаи заявления неверных количественных сведений о товарах, которые не влекут за собой экономического ущерба. Имеется в виду, что в ДТ описание товара и количество в единицах измерения были заявлены верно, а вот вес товара по каким-либо причинам оказался заниженным.

При этом согласно коммерческим документам цена за такой товар устанавливается сторонами сделки не от веса, а за единицу товара (за одну индивидуальную упаковку). В таком же виде товар продается конечному покупателю: следовательно, занижение веса подобных товаров не влечет за собой неуплаты таможенных платежей. Исходя из различных методических рекомендаций, разъяснений, посвященных вопросам квалификации административных правонарушений, заявление недостоверных сведений о весе однородных товаров следует квалифицировать по части 1 статьи 16.2 КоАП РФ, так как вес таких товаров – это их количественная характеристика.

Однако, когда цена товара определена не от его веса, обнаруженный таможен «перевес» не влечет за собой для государства никакого материального ущерба. Дело в том, что в данном случае вес является второстепенной количественной характеристикой товара (можно сказать, статистической), не влияющей на стоимость товара и платежи. Здесь правовое значение для таможенных целей отнюдь не именно количеству товаров единицах (упаковках).

По моему мнению, неправильное указание таких «количественных» характеристик свидетельствует о заявлении декларантом (таможенным представителем) при декларировании именно недостоверных сведений о товаре, что образует состав правонарушения, предусмотренный частью 2 статьи 16.2 КоАП РФ, да и то только в том случае, если недостоверные сведения могли послужить основанием для уклонения от уплаты платежей.

Таможня поступает сурово

Тут важно отметить, что санкции, предусмотренные частью 1 статьи 16.2 КоАП РФ, значительно более жесткие, чем те, что установлены частью 2. Почему-то, даже при наличии очевидной неоднозначности такого выбора, это обстоятельство нередко заставляет должностных лиц таможни квалифицировать деяние участника ВЭД по более суровой статье КоАП РФ, то есть по части 1.

Возможно, что в понимании таможенников для этого имеются свои, известные только им, причины. Так, отсутствие четких критериев разграничения составов правонарушений по части 1 и 2 статьи 16.2 позволяет таможенным органам возбуждать дела об АП по более «выгодному» с точки зрения начисления штрафов составу. При этом в правоприменительной практике имеется достаточно случаев, когда именно из-за неправильной квалификации правонарушения судебные органы признавали незаконными и отменяли подобные постановления таможенных органов о привлечении участников ВЭД к административной ответственности по части 1 статьи 16.2 КоАП РФ.

Считаю, что законодателю пора пересмотреть сложившуюся ситуацию, чтобы под категорию правонарушений, квалифицируемых по части 1 статьи 16.2 КоАП РФ, попадали только те случаи, когда речь идет о выявленных фактах реальной контрабанды товаров. Имею в виду случаи явно умышленного недекларирования товаров, а также недекларирования, которое причинило экономический ущерб или повлекло несоблюдение имеющихся запретов и ограничений. Главной целью таких правонарушений является осознанное уклонение от обязанности по уплате таможенных платежей или ввоз товаров без разрешительных документов.

Многие участники ВЭД, особенно таможенные представители, согласятся, что давно назрела необходимость рассмотрения вопроса об изменении диспозиции части 1 статьи 16.2 КоАП РФ. В законе следует закрепить более дифференцированный и справедливый подход к квалификации деяний в рамках отдельных статей главы 16 КоАП РФ и назначению более адекватного наказания за различные факты недекларирования товаров. При этом таможенные органы должны будут учитывать общественно опасные последствия выявленного правонарушения и, исходя из этого, прибегать к справедливому наказанию.

На мой взгляд, для исправления нынешнего положения дел в указанную главу КоАП РФ целесообразно внести следующие изменения:

- выделить в качестве отдельного состава АП случаи, когда недекларирование товаров не повлекло за собой неуплату таможенных платежей или занижение их размера, установив за данное правонарушение санкцию в виде предупреждения или фиксированного административного штрафа, например, для юридических лиц в пределах от 10 до 30 тыс. рублей;

- если же недекларирование товара повлекло за собой уклонение от уплаты таможенных пошлин, налогов или у таможни имеются доказательства умышленного недекларирования, то для юридических лиц размер штрафа за данное правонарушение по-прежнему следует исчислять, исходя от стоимости товаров, явившихся предметами АП, причем с конфискацией товаров, явившихся предметами данного правонарушения, или без таковой.

Убедена, что введение нового состава обязательно приведет к нормализации ситуации с квалификацией правонарушений, сложившейся в настоящее время, когда в ходе таможенного контроля таможенным органом обнаружено превышение фактического веса декларируемого товара по отношению к заявленному в ДТ.

Решение есть

Завершить свое повествование хотела бы еще одной чувствительной темой, связанной с «перевесом», которая обусловлена нормами части 3 статьи 16.1 КоАП РФ. Их применение позволяет таможенным органам привлекать к административной ответственности международных перевозчиков даже в случаях, когда разница между заявленными в таможенный орган сведениями о весе/объеме перемещаемых через границу товаров и их фактическими по-

казателями является несущественной или даже ничтожно малой.

При этом в расчет не берется тот факт, что количество товара согласно товаросопроводительным и коммерческим документам заявлено верно, а зачастую имеет место так называемая весовая погрешность. Несмотря на всю очевидность такой ситуации, таможенный орган возбуждает дела по части 3 статьи 16.1 КоАП РФ и, как правило, изымает товары в рамках выявленного «перевеса», хотя никаких лишних товаров по сути и нет.

Обширная судебная практика показала, что в соответствии со статьей 2.9 КоАП РФ суды считают возможным удовлетворять ходатайства перевозчиков и освобождать их от наказания по малозначительности во всех случаях, когда фактический вес брутто перемещаемого через границу товара превышал заявленный до 5%, а в некоторых случаях и до 10%, при условии, что количество товара соответствовало заявленному в коммерческих и товаросопроводительных документах.

Однако, как правило, с момента выявления правонарушения и до получения положительного судебного решения проходит достаточно длительное время, которое занимает административное и судебное производство. При этом страдают не только сами перевозчики, которые являются участниками всех правовых процессов по данному делу, но и импортеры, так и не получившие свой груз вовремя.

После вынесения постановления обычно возникает вопрос об издержках, связанных с хранением, перемещением и таможенным оформлением изъятого груза. В результате убытки, понесенные участниками ВЭД в связи с производством по делу об АП, будут явно несоизмеримы с общественной опасностью правонарушения.

Как уже отмечала, отсутствие четко обозначенного критерия допустимой весовой погрешности сейчас ставит в равное положение всех лиц, перемещающих товары через границу, причем независимо от того, перевозят ли они контрабандный товар и груз со значительным превышением веса/объема или с минимальным несоответствием заявленных сведений фактическим.

Соответственно, для исправления ситуации логичнее нормативно закрепить величину допустимых отклонений заявленных сведений о весе товара от фактически установленных, например на уровне 5%. Это позволило бы исключить возможность привлечения лиц, перемещающих товары, к административной ответственности по части 3 статьи 16.1 КоАП РФ в описанной выше ситуации.

Уверена, что реализация предложенных нововведений значительно облегчила бы жизнь участников ВЭД. При этом очевидно, что процесс принятия подобных поправок будет непростым и небыстрым. Однако надежду терять не будем, а пока постараемся не нарушать таможенные правила хотя бы там, где это зависит от нас.

Елена САМСОНОВА,
заместитель директора по таможенным операциям ВЭД ООО «Восход»,
специально для «ТН»

Таможня и бизнес сверили часы



В ближайшие год-два будет разработано свыше 100 решений Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), которые вместе с действующим Таможенным кодексом Евразийского экономического союза (ЕАЭС) поспособствуют развитию таможенного дела в рамках Союза. Об этом на прошедшей в Москве конференции «Таможенное законодательство 2018: первые результаты практического применения» сообщил член коллегии (Министр) по таможенному сотрудничеству ЕЭК Мукай Кадыркулов.

На мероприятии, организованном Общественным советом при ФТС России при поддержке ЕЭК и ФТС России, представителей ведомств и бизнеса обсудили первые результаты применения нового таможенного законодательства ЕАЭС. Оператором конференции стала Автономная некоммерческая организация «Межрегиональный информационно-аналитический центр по проблемам безопасности цепей поставок» (МИАЦ). Генеральным партнером – Ассоциация Деловых партнеров в сфере внешнеэкономической деятельности

На первой сессии, которую приветственным словом открыл председатель Общественного совета при ФТС России Леонид Лозбенко, рассмотрели практические аспекты реализации ТК ЕАЭС. Мукай Кадыркулов отметил, что «в целом бизнес положительно оценивает нововведения документа, который призван обеспечить унификацию законодательства стран – участниц Союза, быть максимально приближенным к информационным технологиям».

Он подчеркнул, что прежние кодексы были довольно жесткими, в новом документе, который впервые

разрабатывался с участием бизнес-сообщества стран Союза, главным приоритетом стало содействие развитию внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Мукай Кадыркулов считает, что сейчас членам Союза нужно реализовать национальные законодательства. Пока из пяти стран новый закон, регулирующий таможенное дело на основе ТК ЕАЭС, принят только в Казахстане. Для активизации процесса решено восстановить рабочую группу по совершенствованию таможенного законодательства, в которую войдут представители госслужб и бизнеса Союза. Ранее она была нацелена на подготовку Кодекса. Всем понятно, что эту площадку нужно сохранить.

Оценивая ТК ЕАЭС, который назван Кодексом возможностей, директор Департамента таможенного законодательства и правоприменительной практики ЕЭК Дмитрий Некрасов подчеркнул: «Мы пом-

ним об отложенных вещах, которые договорились не включать в документ. Мы решили запустить его, а, например, регулирование деятельности экспресс-перевозчиков отложили. Сейчас мы готовы возобновить работу в рамках рабочей группы. Кроме того, уже есть новые задачи. Предстоит отработать временный ввоз, трактовку некоторых положений транзита, отдельные вопросы по физическим лицам».

Дмитрий Некрасов призвал бизнес и общественные объединения включаться в совместную работу. Он также озвучил вопросы, над которыми работает ЕЭК, и особо выделил две задачи: нужно принять часть норм Кодекса, и доработать национальное законодательство.

«Его отсутствием обусловлены проблемы, которые ЕЭК видит, и вопросы, которые к нам поступают. Вместо полноценных законов в странах Союза, кроме Казахстана, приняты лишь экстренные нормативные акты, позволяющие работать в части, не противоречащей Кодексу. Поэтому уже возникла проблема с таможенными представителями, которые массово лишаются лицензии».

Это связано с тем, что пока не реализована норма Кодекса о приостановлении их деятельности. При подготовке ТК ЕАЭС был достигнут консенсус по многим краеугольным вопросам, стороны пошли на ужесточение формальных требований, подразумевая, что национальное

законодательство направит эту жесткость в нужное русло», – подчеркнул Дмитрий Некрасов.

Он уточнил, что без новых информационных технологий, которые предстоит доработать, Кодекс не будет работать в полную силу. Ведь приоритет в нем отдан электронному взаимодействию, а представление документов на бумаге возможно только в исключительных случаях. Пока электронным стало лишь электронное декларирование, остальные таможенные операции реализуются по старинке. На все нужно время. Так, на разработку информационных ресурсов уходит до 9 месяцев. Решения ЕЭК, в которых заложено применение новых технологий, вступают в силу через 9–12 месяцев со дня опубликования.

Относительно решений ЕЭК, которые призваны реализовать нормы ТК ЕАЭС, было отмечено, что в 2017 году их принято около 40. Столько же должно появиться в этом году. Среди приоритетных направлений работы ЕЭК – развитие транзита в части сокращения объема представляемой информации; упорядочивание таможенных операций при выпуске до подачи декларации, поскольку здесь накопилось много вопросов; рассмотрение вопросов, связанных с контролем таможенной стоимости; принятие решений по физлицам и интернет-торговле; продолжение работы по классификации товаров.

Отметим, что у ЕЭК появились полномочия по собственной иници-



мероприятие



ативе принимать решения по классификации в случае, если страны не могут договориться между собой. Частные вопросы и обращения от участников ВЭД Комиссия не рассматривает. Она подключается и принимает решение, только если разногласия есть у таможенных служб стран ЕАЭС. Решения, принятые в Брюсселе, носят рекомендательный характер, а ЕЭК – обязательны для стран Союза.

Дмитрий Некрасов признал, что в этом году ЕЭК не сможет организовать мониторинг законодательства в плане унификации нормативных актов в странах ЕАЭС. Этот вопрос будут решать в 2019 году. Он призвал бизнес активнее участвовать в обсуждении проектов, отметил, что ЕЭК открыта для диалога и прислушивается к бизнесу. Без его мнения не принимается ни одно ее решение.

В ходе первой сессии о приоритетных направлениях международного сотрудничества стран ЕАЭС рассказала заместитель директора Департамента развития интеграции ЕЭК Саадат Асансеитова, руководитель Департамента таможенного оформления компании V.I.G. Trans Джемал Давиташвили представил взгляд на декларирование с точки зрения бизнеса.

Вторая сессия была посвящена рассмотрению новелл национального таможенного регулирования. Открывая ее, руководитель ФТС России Владимир Булавин сообщил, что основные положения ТК ЕАЭС отражены в Комплексной программе ФТС России до 2020 года, которая разработана совместно с бизнесом при участии Общественного совета при ФТС России и Экспертно-консультативного совета по реализации таможенной политики при ФТС России. Она построена по принципу: «Простота и удобство для бизнеса, эффективность и безопасность для государ-

ства». Глава службы отметил, что из-за отсутствия новой редакции Федерального закона «О таможенном регулировании в РФ» ФТС России создан оперативный штаб.

Таможня должна не просто обеспечить соблюдение законодательства при осуществлении ВЭД, но и сделать таможенное администрирование комфортным и удобным. Комплексная программа предусматривает осуществление реформы системы таможенных органов, которая поддержана Президентом РФ и премьер-министром.

Ее результатом станет концентрация к 2021 году декларационного массива в 16 центрах электронного декларирования (ЦЭД), размещенных на государственных площадях. В 2018 году планируется создать электронные таможни с ЦЭДами в регионах деятельности ПТУ, УТУ, СЗТУ, СКТУ, а также в Московской областной и Владивостокской таможнях.

Владимир Булавин уточнил, что на начало 2018 года работает порядка 85 тыс. участников ВЭД. В 2017 году среднее время оформления нерисковых товаров составило по импорту 1 час 31 минуту, по экспорту – 46 минут. Доля автоматически зарегистрированных деклараций на товары (ДТ) – 22% от всего их объема. Доля автоматически выпущенных ДТ, поданных участниками ВЭД низкого уровня риска, – 20%. Среднее время автоматической регистрации менее 3 минут, а автоматического выпуска – 5 минут. Служба взаимодействует с 32 федеральными органами исполнительной власти. В 2018 году начата реализация 25 новых направлений межведомственного электронного взаимодействия.

Глава ФТС России подчеркнул, что на 13 апреля 2018 года Хартию добросовестных участников ВЭД, которая создает стимул для добровольного соблюдения бизнесом

таможенных правил, подписали 214 компаний, Декларацию об ее одобрении и поддержке – 55 общественных организаций. ФТС России всячески приветствует поддержку Хартии бизнесом.

Далее между руководителями основных управлений службы и деловых кругов состоялся обмен мнениями по актуальным вопросам в сфере таможенного дела. В качестве модератора выступил заместитель руководителя ФТС России Тимур Максимов.

Заместитель начальника ГУО-ТЮИТК ФТС России Григорий Боярский обозначил принципы внедрения технологий автоматического совершения таможенных операций. Они включают развитие информационных систем (технологии внедряются при условии развития информсистем всех федеральных органов исполнительной власти); идентификацию участников ВЭД (использование электронной подписи как ее основного источника); поэтапность внедрения (новые технологии внедряются поэтапно – от простого к сложному).

Начальник ГУФТДиТР ФТС России Елена Ягодкина обратила внимание на обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов; обозначила особенности солидарной и субсидиарной обязанности, последствия неисполнения, нивелирование рисков. Она отметила, что обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов исполняется путем их уплаты в порядке и сроки, установленные статьями 57–61 ТК ЕАЭС, в размерах сумм, исчисленных и подлежащих уплате. Были озвучены последствия неисполнения либо ненадлежащего исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов. Свое видение обсуждаемых вопросов озвучили и представители бизнеса.

Третья сессия была посвящена институту уполномоченных экономических операторов (УЭО). Тон дискуссии задал начальник отдела анализа рисков и постконтроля ДТЗиПП ЕЭК Вадим Козаев. Докладчики отметили преимущества, которые согласно ТК ЕАЭС дает статус УЭО. Среди них постепенное снижение размера обеспечения, отсутствие обеспечения при финансово устойчивости лица. Не обошли вниманием и проблемы УЭО. О них рассказал заместитель руководителя рабочей группы Агентства стратегических инициатив «Совершенствование таможенного администрирования» Юрий Ковалев.

Он указал на невозможность объединять несколько обязательств о выпуске до подачи в одну ДТ; усложнение ряда процедур, когда не требуется временное хранение товаров; появление новых требований, например, об удаленном доступе таможни к системе учета АУЭО.

Докладчик подчеркнул, что таможня активно использует приостановление деятельности УЭО даже за незначительные нарушения только по факту начала расследования; усложнились технологии применения упрощений, связанных с площадками УЭО, после реализации концепции перевода таможенного оформления в ЦЭД. Сейчас один пост контролирует площадку УЭО и товары на ней и проводит документальное оформление. В будущем для этого будут задействованы пост фактического контроля и ЦЭД.

Для повышения эффективности работы УЭО необходимо, чтобы ФТС России привлекала представителей УЭО к разработке норм, регулирующих их деятельность, в первую очередь нового типового соглашения УЭО, и ряда других вопросов.

Завершил программу начальник ГУТКПВТ ФТС России Валерий Селезнев. Он отметил, что по поручению глав государств на площадке ЕЭК разрабатывается проект соглашения по созданию механизмов прослеживаемости товаров в ЕАЭС. Наднациональная система прослеживаемости должна содержать ряд сведений: наименование и идентификационный код (номер) продавца и покупателя; регистрационный номер и дату выписки сопроводительного документа; наименование и количество товара и другие.

Система прослеживаемости товаров направлена на формирование комфортной среды для законопослушного бизнеса; повышение эффективности таможенного и налогового администрирования; пресечение оборота контрафактной продукции и «серых схем»; обеспечение полноты взимания таможенных и налоговых платежей.

Подводя итоги конференции, Леонид Лозбенко отметил, что за два года ФТС России сделала рынок вперед. Она готова к открытому диалогу с бизнесом, что подтвердила конференция. Леонид Лозбенко поблагодарил ее организаторов за качественную подготовку, докладчиков – за содержательные выступления, а слушателей – за участие в мероприятии.

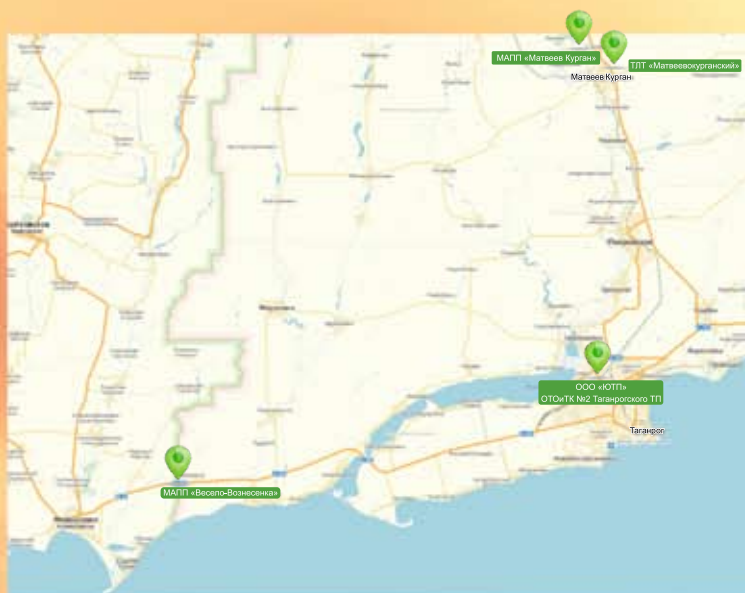
Артём БЕЛОУСОВ

Многофункциональный таможенно-логистический комплекс (МФЛК), г. Таганрог

- Периметр территории – 36362м²;
- Общая площадь СВХ (с учётом площади, занятой под зданиями и сооружениями) составляет – 2807м²;
- СВХ оборудован техническими средствами таможенного контроля, весовым оборудованием и современной погрузочно-разгрузочной техникой;
- Территория таможенного склада – 1100м² (ж/д путь 135х4 и S пол. 540м²);
- Территория «Уполномоченного экономического оператора» – 1150м²;
- Складская площадь ответственного хранения более 5000м²;
- Холодильная камера ёмкостью 250м³ для досмотра и хранения подкарантинной продукции;
- Административное здание внутри комплекса общей площадью 416,6м², в котором размещается таможенный орган, в проекте карантинный фитосанитарный контрольный пост и иные государственные органы;
- Система круглосуточного наблюдения, охватывающая всю территорию МФЛК, 19 видеокамер.



+7 (8634) 477-250
info@tblt.ru
www.tblt.ru



**МФЛК ООО «ЮТП» расположен по адресу:
347913, Ростовская обл., г. Таганрог, Николаевское шоссе, 10-Д**

Проще, но не значит, что легче

В отечественном валютном законодательстве происходят существенные изменения. Они обусловлены принятием поправок в Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», Кодекс об административных правонарушениях (КоАП) РФ и вступлением в силу новой инструкции Банка России от 16.08.2017 № 181-И.

Перечисленные документы, по мнению экспертов, привнесли серьезные перемены не только в работу участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД), но и коснулись практически каждого россиянина. Так, согласно изменениям в Закон № 173-ФЗ с 1 января 2018 года все граждане России стали резидентами РФ, причем вне зависимости от наличия другого гражданства и места проживания. Напомним, что в мировой практике резидентство, как правило, определяется не гражданством, а именно постоянным местом пребывания человека.

Теперь гражданину России, который в году в совокупности находился за пределами страны более 183 календарных дней и имеет счета в иностранных банках, не нужно подавать в налоговые органы отчет о движении денег по счетам, открытым в банках за пределами РФ. При этом на него, как на резидента, распространяются все права и обязанности, предусмотренные Законом № 173-ФЗ. Например, иностранную валюту без ограничения в сумме он может перевести со своего счета, открытого в российском банке, в адрес другого резидента только в том случае, если адресат является близким родственником (родство необходимо подтвердить документально).

Отметим, что с 14 мая вступают в силу еще два важных изменения. Так, с указанной даты банки будут обязаны отказывать в проведении незаконной, по его мнению, валютной операции. Сейчас банк еще может провести подобного рода операцию, но при этом должен сообщить об имеющемся нарушении в органы валютного контроля (ФТС и ФНС России).

В статью 19 о репатриации резидентами иностранной валюты и валюты РФ добавится новое требование: во внешнеэкономических контрактах нужно будет обязательно указывать сроки исполнения обязательств, то есть срок получения выручки при экспорте и возврата предоплаты при импорте. Применявшееся ранее уточнение «до исполнения обязательств» больше не пройдет. При отсутствии в контракте точных сроков банк больше не примет его на обслуживание, в результате этого компания не сможет рассчитаться с партнерами.

Здесь эксперты обращают внимание, что исполнять обязательства о репатриации средств закон обязывает не контрагента, а резидента. Они также напоминают, что Государственная дума недавно приняла закон, устанавливающий обязанность резидентов по репатриации средств в соответствии с договорами займа. На практике это означает, что участники внешнеэкономической деятельности (ВЭД) больше



не смогут воспользоваться для вывода капитала существовавшей ранее лазейкой в законе. Резиденты теперь по закону обязаны передавать уполномоченным банкам информацию об ожидаемых в соответствии с условиями договоров займа сроках исполнения нерезидентами обязательств по возврату денежных средств.

Наряду с перечисленным, с мая 2018 года начинают действовать поправки в статью 15.25 КоАП РФ, которые направлены на персонализацию ответственности за незаконные валютные операции и нерепатриацию средств. Теперь тот, кто в организации принимает решение, будет считаться должностным лицом и на него может быть наложен штраф за правонарушение в размере от 20 до 30 тыс. рублей, а при повторном правонарушении грозит дисквалификация от 6 месяцев до 3 лет.

Из сказанного следует, что с мая у руководителя организации, единолично принимающего решения в соответствии с уставом, существенно вырастет ответственность. Поэтому юристы рекомендуют изучить учетную политику компании: если в соответствии со структурой бизнеса решение о том, с кем заключать контракты и определять условия оплаты, принимает коммерческий директор, то на всякий случай это следует указать в учетной политике.

Говоря о начавшей действовать с 1 марта 2018 года новой инструкции Банка России № 181-И, следует уточнить, что она пришла на смену инструкции 138-И. Ее ключевое новшество – отмена паспорта сделок и справки о валютных операциях. Теперь единственной формой учета валютных операций является справка о подтверждающих документах. Также появились новые требования к учету внешнеэкономических контрактов.

При этом необходимо учитывать, что хотя форму паспорта сделки отменили, но в силе осталось требование об учете контрактов. Все паспорта сделок, которые существовали до 1 марта 2018 года, считаются закрытыми, а контракты – поставленными на учет с присвоением уникального номера контракта (УНК). Он является номером паспорта сделки, а его структура осталась неизменной.

Новые требования к контрактам – это наличие порога по общей сумме обязательств по каждому контракту. Ранее, чтобы понять, нужно ли открывать паспорт сделки, все контракты по

сумме пересчитывались в доллары США по курсу ЦБ РФ на дату их вступления в силу. Этот процесс не изменился, только теперь пересчет идет в российские рубли.

Кроме того, с началом действия инструкции появилось понятие «Ведомость банковского контроля». При этом осталась «Справка о подтверждающих документах», но в нее для корректировки данных добавлена новая графа 12. Теперь переоформление и закрытие паспорта сделки называется «внесение изменений в раздел I ведомости банковского контроля» и «снятие контракта с учета», а вот основания и сроки подачи резидентом документов остались прежними. Правда, теперь на оформление у банков есть не 3, а 2 рабочих дня.

В то же время стало проще перевести контракт на обслуживание в другой банк: как и прежде, для этого нужно снять его с учета в старом банке, прийти с ним в новый и сообщить УНК, а всю необходимую информацию новый банк запросит у ЦБ РФ самостоятельно (в том числе ведомость банковского контроля).

Как раньше, резиденты должны сообщать банку сведения о валютной операции – ссылку на контракт или УНК (при наличии) и ожидаемые сроки (по импорту). Код вида валютной операции банк теперь должен определить самостоятельно на основании документов и информации, которой располагает. Сделать это несложно, если в контракте определен единственный способ оплаты, однако при смешанном типе оплаты банку может потребоваться дополнительная информация.

Напомним, что согласно статье 23 Закона № 173-ФЗ у банка есть право запрашивать любую информацию, связанную с проводимой валютной операцией. Важно понимать, что всю ответственность за правильный учет и, как следствие, соблюдение требований закона о репатриации средств несет участник ВЭД. Поэтому при проведении расчетов эксперты рекомендуют указывать наиболее полную и достоверную информацию, в том числе и код вида валютной операции.

По оценке экспертов, с принятием приведенных выше изменений внешнеэкономическая деятельность должна стать прозрачнее. Теперь банки обязаны ежедекадно направлять информацию о нарушениях клиентами валютного законодательства, ранее они делали это ежемесячно. При этом вместе с информацией о присвоении УНК, внесении изменений и снятии с учета в адрес ФТС России передаются скан-копии контрактов и дополнительных соглашений.

Для участников ВЭД упрощен процесс оформления сделок – отменены формы документов, сократились сроки оформления со стороны банков. При этом вводятся новые требования, которые ужесточают контроль за выводом капитала. В этих условиях возрастает партнерская роль банка, который может предупредить и предостеречь клиента от неверного шага.

Наталья ГЛЕБОВА

Приморск задумался о свободе



Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев одобрил создание в портовой зоне Приморск Выборгского района Ленинградской области свободного порта. Об этом со ссылкой на вице-губернатора Ленинградской области Дмитрия Ялова, возглавляющего также Комитет экономического развития и инвестиционной деятельности администрации региона, сообщила «Российская газета».

Как уточнили в издании, из присланного в редакцию заявления, подготовленного сотрудниками аппарата Дмитрия Ялова, следует, что в ближайшее время вопрос будет детально проработан. В частности, определены условия коммерческой деятельности, которые станут доступны на этой территории инвесторам. Каким именно законодательным актом предполагается утвердить Приморскому порту редкий для России статус, в аппарате вице-губернатора Ленинградской области не уточнили.

Напомним, что на данный момент в России статус свободного имеет лишь порт Владивосток (СПВ). Причем этот его статус, который применяется с 12 октября 2015 года, регламентирован отдельным Федеральным законом «О свободном порте Владивосток». Как показал опыт Владивостока, его нынешний статус является весьма привлекательным как для инвесторов, так и для владельцев грузов.

В данном случае речь идет о формировании портовой зоны, пользующейся особыми режимами таможенного, налогового, инвестиционного и смежного регулирования, – порто-франко. На территории СПВ страховые взносы организаций снижены до 7,6%, налог на прибыль – до 5%, а работающие на его территории резиденты освобождаются от налога на имущество и землю. Также действует ускоренная система возврата НДС, беспрошленный и безналоговый режим таможенной зоны для резидентов.

Прибывающим в порт иностранным гражданам выдается электронная виза. Поскольку резиденты свободного порта пользуются налоговыми и иными преференциями, то на его территории опережающими темпами развивается обрабатывающее производство, создаются дополнительные рабочие места, формируются новые экспортные возможности.

Через призму льгот

По действующим в мировой практике правилам, как пояснили эксперты, свободный порт является территорией, включая водные бассейны, причалы и прилегающие участки со складами и т. п., которая не входит в состав таможенной территории данного государства. Фактически это один из видов свободной экономической зоны (СЭЗ). Его также можно рассматривать в качестве некоего экстерриториального склада временного хранения (СВХ) нерастаможенных грузов, не имеющих на момент прибытия на него конкретного получателя.

Основной смысл свободного порта при ввозе товаров состоит в том, что на его территорию привозят груз, который без помещения под таможенную процедуру хранится на территории порта до тех пор, пока не найдется желающий его купить. После приобретения новый хозяин имеет право вывезти груз в любой удобный для него порт, который может находиться в этой же или в какой-то другой стране. Здесь произойдет таможенное оформление данного товара. В случае экспорта его помещение в свободный порт может означать, что экспорт состоялся и можно возмещать НДС.

Также на территории данного порта можно организовать переработку нерастаможенных товаров, например сырья. В этом случае покупатель вывозит переработанный товар в «свой»

порт и там его растаможивает. Власти всех стран не очень любят переработку, потому что такие льготные режимы очень трудно администрировать. С точки зрения государства сложность администрирования, по мнению экспертов, является главным недостатком свободного порта. При этом в мире не существует жесткого формата создания и работы свободных портов. В разных странах они имеют свои наборы преференций, сохраняются лишь перечисленные ранее ключевые условия.

Если опробованная на Дальнем Востоке идея будет реализована и в Ленинградской области, то Приморск может стать вторым в России портом, имеющим статус свободного. Отметим, что идею создания в Приморске льготной портовой зоны премьер-министр РФ Дмитрий Медведев ранее обсудил с губернатором региона Александром Дрозденко. Это произошло в ходе заседания Правительственной комиссии по импортозамещению.

По его итогам Александр Дрозденко отметил, что в порту Приморск вскоре начнется строительство крупного терминального комплекса, инфраструктура которого позволит обрабатывать до 100 млн тонн грузов в год. «Мы обсудили этот проект с председателем Правительства РФ. Он сразу же дал поручение обеспечить новые портовые мощности железнодорожными и автомобильными подходами, а также электроэнергией. При этом мы проговорили возможность создания здесь второго в России и первого на Балтике свободного порта», – уточнил губернатор.

Как отметили в Правительстве Ленинградской области, на данный момент Морской торговый порт Приморск является крупнейшим российским нефтеналивным портом на Балтике. Он расположен на материковой части пролива Бьёркезунд Финского залива и предназначен для обслуживания танкеров дедвейтом до 150 тыс. тонн. Также в Приморск могут заходить океанские суда. Грузооборот порта достигает 60 млн тонн в год.

Идея ради идеи

При этом в открытой печати пока не появилось никаких технических обоснований, которые реально показывали бы, что с экономической точки зрения в Приморске целесообразно создавать свободный порт. Также нет данных о том, во сколько обойдется реализация этой идеи. В том, что на это потребуются значительные средства, в том числе и из государственной казны, сомневаться не приходится.

Свою оценку целесообразности создания в Приморске свободного порта РБК дал член правления Гильдии НП «ГПУ ВЭД «Гермес» Юрий Ковалев, который отметил, что данный формат был очень распространен в мире несколько десятилетий назад, однако к настоящему времени он фактически потерял былую популярность. Основной причиной этого, по мнению экспер-

та, стала «всеобщая контейнеризация» – когда зачастую, главным образом по экономическим соображениям, в контейнерах стали перевозить даже насыпные грузы.

На фоне этих изменений даже некогда крупнейшие в Европе свободные порты – Гамбург, Роттердам, Антверпен – потеряли свою экстерриториальность и превратились в обычные порты. Для грузов, предназначенных к перевозке в другие страны, там есть режим транзитного, который по смыслу аналогичен режиму свободного порта, но гораздо более прост в применении, поскольку с его помощью контейнеры существенно легче идентифицировать и контролировать, чем насыпные или балковые грузы.

«По своему смыслу свободный порт является неким транзитным, распределительным центром для грузов, которые развозятся потом по морю в разные страны, – пояснил Юрий Ковалев. – Поэтому обычно свободные порты организуют на перекрестках морских путей. Удобство такого формата связано еще и с относительной дешевизной морских перевозок по сравнению с сухопутными и воздушными. По этой причине, например, китайцам из северных провинций КНР выгоднее везти свои экспортные грузы в свободный порт Владивостока или Находки, чем в свои порты, расположенные гораздо дальше от пунктов отгрузки.

В отличие от дальневосточных собратьев наш Приморск является тупиковым портом. В силу своего места расположения, в отличие от того же Владивостока, он не может быть транзитным. Теоретическая возможность создания в Приморске свободного порта для последующего вывоза грузов в страны Балтийского моря нереалистична ввиду сложившейся конъюнктуры рынка».

Негатива больше

Еще одним очень важным негативным фактором, препятствующим успеху свободных портов в России, по мнению эксперта, является

неадекватное отечественное законодательство. Так, Закон «О свободном порте Владивосток» требует от грузоперевозчиков обязательной подачи предварительной информации, включая сведения о получателях груза, что противоречит самому смыслу свободного порта, поскольку туда свозят грузы, чей конечный получатель еще неизвестен.

При этом за непредставление или позднее представление предварительной информации закон предусматривает серьезные штрафы. Кроме того, такие грузы выставляют на таможенный досмотр, обеспечение которого (этим занимаются частные фирмы) стоит не малых денег. В результате, на деле для большинства клиентов свободного порта Владивосток получилась не либерализация законов, а наоборот – ужесточение. В этом отчасти виноват и сам дальневосточный бизнес, который не проявил должной заинтересованности в момент разработки и принятия Закона «О свободном порте Владивосток».

Юрий Ковалев обратил также внимание, что у переработки в режиме свободной таможенной зоны есть свои тормоза. Так, по существующей практике для нее нужно еще дополнительно создать портовую экономическую зону. Без этого многие разрешительные меры и техническое регулирование по товарам значительно сохранятся. Именно недоработки закона стали основной причиной того, что свободный порт Владивосток себя до сих пор не оправдал и в какой-то мере обманул ожидания пришедших на его территорию резидентов.

«В этой связи вполне очевидно, что механическое распространение на Приморск норм закона, принятого в отношении Владивостока, вряд ли сильно воодушевит бизнес, который уже обжегся на Дальнем Востоке, – убежден эксперт. – При этом нельзя не признать удобство льгот, предоставляемых свободным портом. Есть шанс для беспопытного ввоза оборудования и материалов для его строительства.

Свободный порт в Приморске, который, скорее всего, будет экспортно-ориентированным, больше всего выгоден властям, потому что для него потребуются появление соответствующего закона. В нем есть шанс закрепить норму, что экспорт будет считаться состоявшимся, когда грузы привезут в экстерриториальную зону порта и за них заплатят экспортные пошлины. Тот факт, что груз еще не куплен, для статистики не будет иметь значения. Значит, власти получают хорошую отчетную статистику даже притом, что экспортные товары еще никому не проданы.

Кроме того, будет весьма непросто решить задачу по наполнению порта Приморск грузами. С одной стороны, на Северо-Западе существует дефицит портовых мощностей для насыпных грузов, который возник из-за заметного увеличения экспорта через регион угля, зерна и удобрений. С другой – весьма призрачными являются надежды переманить туда грузы из Санкт-Петербурга и Усть-Луги, не говоря уже о портах Прибалтики. Сделать это в полном объеме не удалось даже при наличии высокой политической воли, когда руководством страны была поставлена задача по полному переводу из прибалтийских портов перевалки отечественных грузов на наши мощности.

Все очень просто: тамошние порты предлагают очень низкие цены на стивидорные услуги. В нынешних условиях по этому показателю конкурировать с соседями не может ни один российский порт. Про импорт и говорить нечего. В основной массе – это контейнеры, а профицит мощностей в Балтийском бассейне составляет 40–50% от установленных мощностей. Соответственно, в существующих условиях решить поставленную руководством задачу по переводу товаропотоков в российские порты можно исключительно экономическими методами, политические, которые у нас активно применяются, на мой взгляд, свои ресурсы фактически исчерпали».

Иннокентий ГРЯЗЕВ

Административное ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО

Таможенная СТОИМОСТЬ

Таможенный АУДИТ

Классификационное РЕШЕНИЕ

Комплект документов для ТАМОЖНИ

+7 (985) 436 53 44
consulting@customsexpert.ru
www.consulting.customsexpert.ru

CUSTOMSEXPERT
КОНСАЛТИНГ
ВЫБОР ОЧЕВИДЕН

Теперь как у всех

Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) утвердила порядок предварительного информирования о товарах, ввозимых в Евразийский экономический союз (ЕАЭС) воздушным транспортом.

Данное решение Комиссии устанавливает единые для всех стран – членов Союза требования к срокам подачи предварительной информации и случаи ее непредставления. В указанном документе определен круг лиц, которые обязаны направлять таможенному органу данные о ввозимых по воздуху товарах, а также состав таких данных в зависимости от целей их дальнейшего использования.

Напомним, ранее ЕЭК уже установила единые для стран Союза порядки представления такой информации при перемещении товаров автомобильным, железнодорожным и водным видами транспорта.

Пресс-служба ЕЭК

Импортозамещение нужно для экспорта

На реализацию программы импортозамещения, стартовавшей в середине марта 2014 года после введения в отношении России санкций из-за Украины, израсходовано 600 млрд рублей инвестиций, из них 120 млрд – это государственные средства. Такие данные на итоговом заседании коллегии Минпромторга озвучил глава ведомства Денис Мантуров.

Основная часть выделенных денег пошла на создание российских аналогов иностранной продукции. По всей стране развернуто около 1200 проектов импортозамещения, треть из которых уже вышла на стадию серийного производства. Принятые меры, отметил министр, позволили оперативно реализовать задачу ускоренного импортозамещения. По его словам, страна в большинстве отраслей наращивает долю собственного производства опережающими темпами.

Наличие определенных успехов импортозамещения признают и эксперты. По их мнению, в связи с особенностями периода, в который вступает Россия, важную роль начинает играть не просто замена на внутреннем рынке импорта, но и повышение конкурентоспособности российских товаров по сравнению с их зарубежными аналогами. В этом отношении у экономики РФ, отметил «Прайм», имеются большие перспективы.

Напомним, что курс на импортозамещение у нас был взят еще до событий на Украине. Так, в 2012 году руководство страны подняло вопрос о продовольственной безопасности. В связи с этим одной из важных целей Государственной программы развития сельского хозяйства на 2013–2020 годы стало импортозамещение в сфере обеспечения продовольствием.

После введения странами Запада антироссийских санкций Правительству РФ пришлось ее существенно расширить. Для этого была сформирована новая обширная программа, охватывающая большее количество отраслей, в которых импортозамещение также стало актуальным. Решение о создании комиссии по импортозамещению было принято на прошедшем 4 августа 2015 года заседании правительства.

Был также определен стратегический перечень продукции в ключевых отраслях экономики с наивысшим приоритетом импортозамещения. В своей основе он носит рекомендательный характер, при этом предусматривается постепенная замена отечественными товарами импортных аналогов. Наиболее кардинальные меры были приняты лишь в сельском хозяйстве в связи с введением нашей страной эмбарго на поставки продуктов питания из тех государств, которые ввели санкции в отношении России.

Эксперты считают, что самые значимые результаты импортозамещение принесло в агропродовольственном комплексе. В результате принятых мер существенно выросла доля отечественных продуктов по зерну, крупам, муке, молоку, мясу птицы. Определенных успехов удалось добиться в производстве электроники, некоторых деталей машиностроения. Однако изначально ожидалось, что положительных результатов будет намного больше.

Основным негативным моментом импортозамещения стал рост цен. По некоторым позициям они существенно превысили даже исторические максимумы. В качестве наиболее яркого примера эксперты приводят яблоки. Далее идут сыры. При этом ухудшилось качество поставляемых на прилавки товаров. В Государственной думе даже были вынуждены поставить вопрос о запрете сыроподобной продукции, которая вредит здоровью. Следует признать, что в условиях импортозамещения проблемы с качеством товаров появились и в промышленности. Этот факт отмечают многие производства, ранее импортировавшие определенные детали.

Хуже всего с импортозамещением дела обстоят в сфере производства мяса крупного рогатого скота. Для его развития необходимы инвестиции, которые окупаются через 7–10 лет. Желающих пойти на такие достаточно рискованные издержки со столь значительным сроком окупаемости практически не нашлось.

Еще одной проблемой стало значительное уменьшение конкуренции, что неизменно ведет к росту цен на основные товары с одновременным ухудшением их качества. При этом профессор Финансового университета при Правительстве РФ Борис Хейфец убежден, что даже без импортозамещения все, что производится в России, должно быть изначально конкурентоспособным, таким, чтобы выпущенные у нас товары можно было продавать на внешнем рынке. Эксперт убежден, что основным показателем конкурентоспособности является именно экспорт.

Подтверждением тому служит пример сельского хозяйства, где за четыре года экспорт продовольствия из России превысит импорт. Этот сегмент уже вышел на второе место среди российских экспортных товаров, опередив продукцию оборонного комплекса. Российские продукты являются натуральными и отличаются хорошим качеством. К отечественному сыру это не относится.

Еще одна проблемная сфера – импортозамещение лекарств. Спикер Государственной думы Вячеслав Володин считает, что Минздрав, несущий ответственность за политику в данной сфере, провалил программу и не выполнил свою задачу в данной области. В итоге доля отечественных лекарств на рынке немногим превышает 30%. Только за счет поставок в Россию фармацевтические компании из США зарабатывают порядка 50 млрд рублей в год. Всего в Россию ввозится более 1000 наименований американских фармпрепаратов, 90 из них не имеют никаких аналогов на нашем рынке.

По мнению спикера, решением проблемы зависимости российского фармацевтического рынка от США может быть импорт лекарств из стран, которые не поддержали санкции против России. Особо председатель нижней палаты парламента подчеркнул, что ответственность за исполнение политики импортозамещения в этой сфере должен нести именно Минздрав.

В связи с этим он даже заявил, что «эта проблема может быть принята во внимание при

обсуждении кандидатуры нового премьера». В качестве положительного примера Вячеслав Володин привел оборонную сферу, где этот показатель фактически достиг 100%.

Отметим, что ранее глава Минпромторга Денис Мантуров оценил долю отечественных лекарств более чем в 30%. При этом он отметил, что российские производители покрывают более 84% потребности в жизненно важных лекарствах.

В ответ спикеру в Минздраве заявили, что импортозамещение лекарств не относится к его полномочиям. В министерстве обратили внимание, что за прошедшие 6 лет зарегистрировано более 2,5 тыс. отечественных лекарственных препаратов, «удовлетворяющих критериям качества и безопасности». При этом их доля в общем числе зарегистрированных лекарств увеличилась с 61% в 2012-м до 84% в 2018 году.

«Импортозамещение – вещь важная, но следует помнить, что Россия вошла в достаточно длинный период сокращения трудоспособного и экономически активного населения. Это приведет к тому, что внутренний спрос будет расти мало. На мой взгляд, потенциал роста экономики кроется не столько в импортозамещении, сколько в экспорте. Это процессы параллельные, но внутренний рынок достаточно ограниченный, а экспортный – довольно большой», – пояснил начальник Центра экономического прогнозирования Газпромбанка Максим Петроневич.

Эксперт подчеркнул, что, по его мнению, более правильно смотреть не на производство, а на инвестиционную активность. Высокую рентабельность показывают преимущественно экспортно-ориентированные отрасли – машиностроение, нефтяная, фармацевтика. «Экспортно-ориентированное импортозамещение еще не везде случилось. Это вторая очевидная задача, которую предстоит решить в ближайшее время», – сказал вице-премьер Правительства РФ Аркадий Дворкович. Он подчеркнул, что намеченные планы по импортозамещению выполнены не до конца. Многие еще предстоит сделать. Но во многих отраслях «показатели уже очень хорошие и превышают 90%».

Отметим, что об импортозамещении у нас, как правило, вспоминают в самые трудные для России периоды развития. О нем писал даже великий русский ученый Дмитрий Менделеев. Он считал, что свободная торговля хороша лишь при отсутствии собственного производства или его высокой конкурентоспособности. Во всех других случаях стране необходимо защищать свои растущие промышленные отрасли в долгосрочной перспективе, чтобы справиться с демпингом иностранных конкурентов, имеющих возможность привлекать достаточные объемы инвестирования.

Успешные проекты импортозамещения в России, по мнению Дмитрия Менделеева, осуществлялись в отношении зерна, нефти, керосина, металла и зеркал. Как показывают события последних лет, за редким исключением многое у нас повторяется.

Иннокентий ГРЯЗЕВ

ГРУППА КОМПАНИЙ
ТРАНСБАЛТ

ТАМОЖЕННЫЕ УСЛУГИ
ТАМОЖЕННЫЕ ТЕРМИНАЛЫ
ТРАНСПОРТНАЯ ЛОГИСТИКА
ЭЛЕКТРОННОЕ ДЕКЛАРИРОВАНИЕ
ТАМОЖЕННОГО ТРАНЗИТА
СТРАХОВЫЕ СЕРТИФИКАТЫ



Санкт-Петербург, ул. Гончарная, 23В
+7 (812) 325-6671 info@tblt.ru

tblt.ru



Электронной пломбе отводят роль панацеи



Минтранс разработал законопроект, принятие которого будет означать, что с 1 июля 2018 года перевозить через территорию России сухопутным транспортом транзитные международные грузы можно будет, только снабдив их электронными навигационными пломбами. Это касается и автомобильных, и железнодорожных перевозок.

«Внедрение электронной пломбы является своевременным решением для формирования в нашей стране цифровых транспортных международных коридоров, – пояснил «Российской газете» первый заместитель министра транспорта Евгений Дитрих. – В перспективе к электронному пломбированию могут быть подключены другие страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и, в последующем, Шанхайской организации сотрудничества (ШОС).

Использование электронной пломбы принесет значительный экономический эффект транспортным компаниям, грузоотправителям и грузополучателям. Это повысит скорость транспортировки грузов, снизит количество и объемы нарушений таможенного законодательства».

Как уверяет чиновник, с началом применения пломб для транзитных перевозок будет создан «зеленый коридор», как это предусмотрено транспортной стратегией РФ. Новое электронное устройство обеспечит безостановочное движение грузов и бесшовное прохождение границ. Это позволит в разы сократить время доставки товаров, количество проверок на таможне, повысит безопасность на транспорте, а также исключит нарушения таможенного законодательства. По данным Международного союза автомобильного транспорта, сейчас до 57% времени транспортировки грузов занимают простои автомобилей при пересечении границ. Отметим, что устройства будут использовать технологию ГЛОНАСС.

Это должно обеспечить передачу информации о сохранности пломбы, а значит и грузов, в единую систему. Порядок создания и организации функционирования системы установит правительство. В данном случае речь идет о действующих контрольных и технологических инфраструктурах государственных систем «Платон» и ГЛОНАСС.

Евгений Дитрих считает, что они являются готовым инструментом для внедрения цифровых технологий пломбирования и электронного документооборота, а их использование поможет внедрить электронное пломбирование в максимально короткие сроки, предоставить грузоотправителю и грузополучателю сервис в режиме «единого окна».

Пломбы позволят грузоотправителям отслеживать в онлайн-режиме маршрут движения грузов, получив гарантию их сохранности, а сам цифровой сервис обеспечит повышение привлекательности логистических транзитных маршрутов. Его смогут использовать российские перевозчики на внутреннем рынке для повышения прозрачности своего бизнеса перед заказчиками.

Судя по всему, в Минтрансе считают электронную пломбу, которую пока мало кто видел, некой панацеей от практически всех проблем, возникающих при перевозке грузов сухопутным транспортом. В ведомстве, например, утверждают, что она может стать решением проблемы с кражами и нарушением целостности грузов, позволит контролировать перевозку дорогостоящих товаров. При этом за счет предварительного информирования таможенники станут использовать сведения из системы электронного пломбирования для минимизации проверок и упрощения документооборота.

Среди прочего внедрение электронной пломбы в сочетании с электронной накладной обеспечит переход к полноценному электронному документообороту в области транзитных перевозок. Это необходимо для создания «зеленого коридора» по самым быстрым транспортным коридорам между Азией и Европой через Россию – «Европа – Западный Китай», «Север – Юг». К протоколу об электронных накладных e-CMR в международных перевозках уже присоединились 16 стран. Россия начала соблюдать его с 1 февраля 2018 года. Теперь и у нас электронные накладные имеют равную юридическую силу с бумажными документами. В Минтрансе надеются, что электронное новшество позволит значительно нарастить транзитный потенциал страны и увеличить объем доходов бюджета от транзитных платежей.

При этом ведомство уточнило, что в год через территорию России с транзитными грузами проезжает

100 тыс. грузовых автомобилей и 300 тыс. железнодорожных контейнеров. При этом более 90% перевозчиков, занимающихся автомобильным транзитом через РФ, представляют собой иностранные крупные компании. Доля российских собственников в сегменте контейнерных перевозок составляет около 25%.

Из этого следует, что ежегодно потребуется до полумиллиона электронных пломб. Причем, так как начать их использование намечено уже с 1 июля, они должны уже сейчас быть доступны перевозчикам. Правда, ни в одном источнике не удалось найти информацию, где и, главное, по какой цене их можно будет приобрести. Кроме своего рода рекламных материалов в ряде СМИ о пользе использования пломб, Минтранс пока так и не представил никакой конкретной информации о том, как в целом станет функционировать система, каким образом и где владельцы будут заносить сведения о своем товаре, как их смогут посмотреть, например, таможенники.

Таким образом, получается, что по электронным пломбам больше вопросов, чем ответов. При этом ждать начала процесса осталось недолго – до середины лета. Вот только опыт и практика прошлых лет, и внедрение системы «Платон» тому подтверждение, говорят о том, что мы, скорее всего, опять вспомним ставшее уже крылатым, а фактически – эпиграфом практически ко всему, что у нас в стране происходит, выражение Виктора Степановича Черномырдина: «Хотели как лучше, получилось, как всегда».

Евгений КАЛИНИН

Поставка оборудования	Электромонтажные работы
ANOD SYSTEMS™	
https://anodsystems.ru	
info@anodsystems.ru	
+7 (812) 966-25-33	
+7 (812) 965-65-44	
IT-аутсорсинг	Оборудование серверных
Разработка сайтов	Восстановление данных

Изъятое исчисляется сотнями тонн



На протяжении последних лет Северо-Западная оперативная таможня (СЗОТ) проводит широкий комплекс мероприятий по пресечению ввоза и оборота на территории Российской Федерации товаров, в отношении которых применяются специальные экономические меры. Только в последнее время СЗОТ выявлено и уничтожено более 400 тонн продукции, попавшей под запрет.

Эта работа осуществляется в рамках реализации указа Президента РФ от 06.08.2014 № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации» и постановления Правительства РФ от 07.08.2014 № 778.

Важность и необходимость данного направления продиктована рядом объективных причин: несмотря на действие в России продуктового эмбарго, недобросовестные предприниматели, применяя незаконные схемы, продолжают ввозить в нашу страну санкционные товары. При этом они используют различные способы их легализации на внутреннем рынке.

Нередки случаи, когда продукция указанной группы ввозится под «товарами прикрытия», по поддельным документам либо при их полном отсутствии. Доказать качество и безопасность таких товаров порой не представляется возможным. Поэтому СЗОТ и правоохранные подразделения таможен Северо-Западного таможенного управления (СЗТУ) уделяют пристальное внимание выявлению и уничтожению товаров отдельной категории на всех этапах контроля, в том числе после их выпуска.

В рамках данной работы в первом квартале 2018 года сотрудниками СЗОТ и таможен региона проведено 457 проверочных мероприятий, по итогам которых выявлено 46 фактов нарушения российского законодательства.



По ним возбуждено одно уголовное дело по части 1 статьи 226.1 УК РФ и 59 дел об административных правонарушениях по статье 16.3, части 1 статьи 16.2, части 1 статьи 16.1 КоАП России.

За указанный период в регионе деятельности СЗОТ осуществлена проверка в 43 местах хранения и реализации санкционных товаров: на территории точек оптовой и розничной торговли, крупных оптовораспределительных комплексах и прочих объектах внутреннего рынка. Зачастую запрещенная к ввозу продукция хранится в ненадлежащих условиях. В ходе проверок также было установлено, что на некоторых складских комплексах осуществляется незаконная перемаркировка товаров.

Сотрудники СЗОТ и таможен региона на постоянной основе участвуют в проверках транспортных средств в составе мобильных групп на участках, приближенных к участ-

кам госграницы РФ, а также на автомагистралях федерального значения, ведущих к крупным городам региона. За три месяца текущего года мобильными группами остановлено и проверено 383 транспортных средства, 32 контейнера, в которых перевозилась санкционная продукция.

В результате проверок обнаружено из оборота и уничтожено более 417 тонн запрещенных к ввозу товаров. Основная их часть поступает в Северо-Западный регион из Беларуси и Финляндии. Как правило, номенклатура таких товаров из года в год не меняется. Среди плодоовощной продукции лидируют яблоки, груши, томаты, пекинская капуста, перец, выращенные в Польше, на Украине, в Турции и других странах.

В ассортименте продукции животного происхождения львиную

долю составляют сыры, молочная продукция (йогурты), колбасные и мясные изделия, страной происхождения которых являются государства Европейского союза: Финляндия, Дания, Германия, Испания и другие.

Борьба с незаконным ввозом на территорию России запрещенной продукции и ее последующей реализацией является комплексной задачей. Поэтому СЗОТ активно взаимодействует с коллегами из Россельхознадзора, Роспотребнадзора и иными контролирующими органами.

Следует отметить, что СЗОТ и правоохранные подразделения таможен Управления наделены необходимыми полномочиями по проведению оперативно-разыскной деятельности в рамках работы по выявлению продукции, подпадающей под действие продовольственного эмбарго. При этом акцент делается на упреждение и профилактику нарушений, недопущению ввоза на территорию России запрещенной продукции, зачастую потенциально опасной для здоровья потребителей.

С января по март текущего года в рамках мероприятий по пресечению ввоза и оборота на территории нашей страны товаров отдельной категории СЗОТ и правоохранные подразделения таможен региона успешно провели 95 оперативно-разыскных мероприятий. Приведу ряд ярких и успешных примеров этой работы.

Так, в феврале-марте сотрудники Северо-Западной оперативной и Кингисеппской таможен выявили международный канал незаконного перемещения через таможенную границу ЕАЭС санкционной продукции животного происхождения из стран Евросоюза. Так, в морском порту Усть-Луга задержано более 250 тонн свиного шпика из Испании стоимостью 50 млн рублей. Данная продукция была ввезена морским транспортом. В 2018 году из-за продления специальных экономических мер СЗОТ продолжит работу по данному направлению.

Светлана САЯПИНА,
пресс-секретарь СЗОТ,
специально для «ТН»



Хотим компенсацию, и не только

Россия обратилась во Всемирную торговую организацию (ВТО) с требованием к США о компенсации за пошлины на сталь и алюминий. Организация уже опубликовала поступивший в ее адрес от нашей страны соответствующий запрос.

Аналогично поступили Индия, Китай и Европейский союз. Как отмечает Reuters, в ответ США согласились вести переговоры с Китаем и уточнили, что открыты для дискуссии с Индией и ЕС.

ними мерами указанной международной организации. По ее правилам, после консультаций «пострадавший» член ВТО может получить либо компенсацию от противоположной стороны, либо возможность законно ввести встречные ограничения. Эксперты склоняются ко второму варианту развития событий, хотя не исключают, что США и вовсе откажутся от консультаций.

«Российская Федерация предлагает провести консультации как можно быстрее

Консультации с применяющим специальную защитную меру членом ВТО – первый этап процедуры, направленной на сохранение эквивалентного уровня уступок. Если по их результатам стороны не достигают договоренностей, «пострадавший» член ВТО после выполнения определенных процедур может ввести встречные ограничения, компенсирующие его потери».

Эксперты сомневаются в перспективах предстоящих консультаций, поскольку сами США, как уже отмечалось, утверждают, что новые тарифы основаны на проблемах национальной безопасности и не подпадают под правила ВТО. Если США согласятся на консультации с Россией, им придется провести аналогичные переговоры со всеми поставщиками стали и алюминия, включая Китай, ЕС и Индию, направившими аналогичные запросы к США, пояснили эксперты.

Поясним, что в соответствии с нормами ВТО консультации проводятся для достижения компромисса между импортером и экспортером, предполагается, что конфликтная ситуация может быть нивелирована путем предоставления импортеру, чьи права ущемлены ограничениями, неких торговых послаблений. Однако сегодня уже всем очевидно, что США никому никаких преференций давать не намерены и поэтому не стоит рассчитывать на уступки с их стороны. Об этом вполне четко заявил Дональд Трамп.

Он защищает своих производителей как умеет, даже несмотря на противоречия с правилами ВТО. Поскольку уже ясно, что Америка нашу сталь и алюминий на свой рынок пока не пустит, России следует незамедлительно начать поиск на них новых покупателей, расширять зону сбыта. При этом эксперты предлагают подготовиться к началу двусторонних переговоров, если такие все-таки состоятся, список конкретных ответных мер, которые мы могли бы ввести в сфере ослабления защиты интеллектуальной собственности или против поставок американской табачной и алкогольной продукции. Также следует посмотреть, где мы могли бы предоставить американскому бизнесу режим наибольшего благоприятствования в обмен на обратные шаги в нашу сторону.

В правительстве неоднократно отмечали, что совместно с компаниями собираются обсудить предложения о встречных мерах в ответ на пошлины. Однако сейчас все внимание сосредоточено на обсуждении контрсанкций в ответ на принятие 6 апреля в отношении некоторых наших предпринимателей и компаний рестрикции. В частности, речь может идти об ограничении на ввоз американских товаров.

Таковую меру уже использовал Китай, введя дополнительные пошлины на ряд товаров из Соединенных Штатов. Пока же ясности в этом вопросе становится все меньше. Так, сам Дональд Трамп, хотя в нынешней ситуации это звучит парадоксально, заявил, что надеется в будущем совсем отменить таможенные пошлины на импорт стали и алюминия.



При этом Брюссель, по данным The Wall Street Journal, готов предложить США торговое соглашение, которое снизит тарифы на ввоз в Европу американских автомобилей и оборудования. Взамен Евросоюз требует, чтобы страны блока не попали под действие новых американских пошлин.

Напомним, что Вашингтон с 23 марта установил повышенные тарифы на ввоз металлов для всех стран, кроме Бразилии, Канады, Мексики, Южной Кореи, Австралии и государств ЕС, для которых пошлины начнут действовать с 1 мая. Сейчас при ввозе в США пошлиной в 25% облагается продукция черной металлургии, в 10% – из алюминия. В США объяснили эти меры интересами национальной безопасности.

В связи с возникшей ситуацией в Минпромторге ранее предупреждали о подготовке обращения в ВТО, назвав прецедентом решение США. «Впервые страна – член ВТО вводит такие пошлины без предварительного расследования, только в интересах национальной безопасности», – отметил заместитель министра Виктор Евтухов.

Теперь Россия перешла от слов к делу и запросила в ВТО консультации по поводу введенных США в марте пошлин на сталь и алюминий, настаивая, что они регламентируются защит-

и ожидает быстрого ответа Соединенных Штатов, чтобы договориться о дате и месте консультаций», – говорится в нашем запросе. Напомним, что перед началом действия новых пошлин Президент США Дональд Трамп подписал документ, согласно которому введение данных мер по отношению к ряду стран-союзников было отложено до 1 мая. В число избранных вошли члены Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА) – Мексика, Канада, Аргентина, Австралия, Бразилия, страны ЕС и Южная Корея.

«Хотя США обосновывают введение пошлин как требующиеся меры для защиты интересов национальной безопасности, по их характеру и сути они являются специальными защитными мерами, применение которых регламентируется Соглашением о защитных мерах ВТО, – пояснили в Минэкономразвития. – Члены ВТО имеют право вводить специальные защитные меры в случаях, когда возросший импорт какого-либо товара из третьих стран наносит или угрожает нанести серьезный ущерб местным производителям. При этом член ВТО, который применяет такую меру, должен стремиться сохранить в значительной степени эквивалентный уровень уступок другим членам ВТО.

Василий СМЕРНОВ

Перемен не избежать

Многokратный рост в последние годы поступления в страну интернет-посылок из-за рубежа буквально заставил экспертов таможенных служб задуматься о регулировании этого процесса. Они пришли к выводу, что сейчас фактически происходит стирание различий между торговым и неторговым оборотом, а под видом почтовых операций по получению импортных товаров для личного пользования на самом деле происходит глобальная торговля.

Благодаря возможности делать любые покупки в Сети отпала необходимость выезжать за границу за понравившимся импортным товаром, теперь они сами приезжают к покупателю. В этих условиях ФТС России предлагает начать применять особое регулирование в отношении международной интернет-торговли. Дело в том, что в этом году, по прогнозам экспертов, объем ее поставок в Россию превысит отметку в 400 млн посылок. Это и покупки, доставленные почтой, и товары, приобретенные через экспресс-операторов. Для сравнения: в минувшем году данная цифра равнялась 300 млн. Только оборот детских товаров через онлайн-покупки эксперты оценивают в 50–80 млрд рублей.

«Понятно, что этот рынок сохраняет крайне высокую динамику, – объясняет ситуацию первый заместитель главы ФТС России Руслан Давыдов. – Причем если раньше увеличивался оборот товаров в контейнерах, то сейчас они «распадаются» на посылки. Чтобы успешно контролировать такие огромные потоки, электронную коммерцию необходимо выделить в отдельный вид торговли и прописать точные меры ее регулирования. Этому и будет посвящен итоговый рамочный документ, который предполагается огласить уже на следующей конференции Всемирной таможенной организации (ВТАО)».

Идеей проработки требований к зарубежным онлайн-магазинам в последнее время озаботились и в правительстве. Первый вице-премьер Игорь Шувалов уже поручил Минэкономике и ФТС России «проработать и представить в правительство предложения о применении законодательства в сфере защиты прав потребителя» к товарам из интернет-магазинов. Тем самым поставлена задача не допустить по-



ступление на наш внутренний рынок через иностранную виртуальную торговую сеть опасных для жизни и здоровья людей товаров. Речь в первую очередь идет об изделиях для детей. Срок исполнения поручения составляет один месяц.

Сейчас ФТС России, как пояснили в Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ), прорабатывает обязательные условия для отправителей товаров. Предполагается, что их поставят перед необходимостью указывать код, который соответствует классификатору товаров, используемых на территории Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Это первый шаг, который позволит идентифицировать содержимое международных почтовых отправлений (МПО).

Второй шаг: обязанность продавца информировать о наличии сертификата безопасности для отправок, которые содержат предметы, предназначенные для использования детьми. При отсутствии необходимых сертификатов страны происхождения таможенники получают возможность приостанавливать отправления и возвращать их. В АКИТ полагают, что инициатива может быть реализована до конца года, а отдельные шаги – уже к лету.

Напомним, что в России почти все детские товары в обязательном порядке должны быть сертифицированы. Однако это требование сейчас фактически не применяется в отношении товаров для детей, поступающих из-за рубежа в

рамках трансграничной торговли. В интернет-торговле из-за рубежа на продукцию для детей, по разным оценкам, приходится от 12% до 20%. При этом 90% детских поставок идет из Китая, а многие товары из Поднебесной зачастую не сертифицированы даже у себя в стране.

По мнению экспертов, если власти сделают так, что продавец будет обязан представлять копию свидетельства регистрации товарного наименования, то, поскольку это дорого и хлопотно, очень многие онлайн-продавцы просто не станут это делать. Они также признают, что, с точки зрения потребителя, данное требование вполне оправданно, потому что многие произведенные в Китае товары могут быть сделаны из материалов, мягко говоря, не слишком полезных для здоровья.

В то же время звучит мнение, что предлагаемые российскими властями меры могут повлечь за собой полный запрет трансграничной торговли детскими товарами. Поэтому отмечается, что, столкнувшись с такими требованиями, продавцы на eBay из США или Европы с высокой долей вероятности станут игнорировать российский рынок. Пока это лишь разговоры и прогнозы. Сегодня никто не может дать точный ответ, как в конечном счете в России будет развиваться ситуация относительно интернет-торговли. Ясно лишь одно, что существовать в нынешнем первоначальном виде ей осталось недолго.

Маргарита НОВИКОВА

По единым правилам

Для выравнивания условий ведения бизнеса в нашей стране для российских и зарубежных интернет-магазинов Минэкономразвития планирует в ближайшей перспективе постепенно снизить установленный на данный момент порог беспошлинного ввоза посылок до уровня ниже 500 евро.

Таким образом, как отметил по этому поводу статс-секретарь, заместитель министра экономического развития Олег Фомичев, ведомство намерено со временем обложить таможенными пошлинами значительную часть поступающей в страну в посылках продукции, приобретенной через онлайн-торговлю.

Напомним, что сейчас действует не облагаемая пошлиной стоимость товаров, которая равна 1000 долларов. Олег Фомичев считает, что «мы должны дойти до уровня развитых стран, чтобы большая часть продукции облагалась таможенными пошлинами».

Ведь российские интернет-магазины все эти пошлины платят. Чтобы исправить ситуацию, правительство хочет создать условия для развития российской онлайн-торговли. Однако сейчас получается, что из-за взимаемых налогов, дополнительных требований к сертификации продукции отечественные игроки находятся в менее выгодных условиях по сравнению с зарубежными конкурентами».

Уже понятно, что работа будет выстраиваться в сфере налогообложения. Кроме того, Минэкономразвития обсуждает с Минпромторгом, Федеральной таможенной службой и с «Почтой России» вопрос сертификации. Дело в том, что нередко в международных почтовых отправлениях (МПО) на российский рынок поступает продукция, которая запрещена к продаже в той стране, где выпущена, так как не прошла сертификацию. При этом ее можно приобрести в интернет-магазине и без проблем получить. Никакого сертификата при этом предъявлять не нужно.

Перечисленные выше ведомства намерены исправить сложившуюся ситуацию и выработать механизм, позволяющий выявлять и пресекать поступление в МПО не сертифицированных товаров.

Ирина УСЛИНСКАЯ



У платежей будут сервисы

Система оплаты таможенных платежей при превышении порога беспошлинного ввоза интернет-заказов через «Почту России» может заработать со второго полугодия 2018 года. Об этом сообщил министр финансов РФ Антон Силуанов.

Ранее заместитель министра финансов Илья Трунин уточнил, что уже ведет переговоры с «Почтой России» о запуске оплаты таможенных сборов через их сервисы в случае превышения порога беспошлинного ввоза товаров из интернет-магазинов. Вопрос был инцирирован ведомством в связи с тем, что с 1 января 2018 года вступил в силу Таможенный кодекс стран Евразийского экономического союза (ЕАЭС), который предписывает странам-участникам постепенно снижать беспошлинный порог – до 500 евро в 2018 году и до 200 евро – в 2019 году. Сейчас в России он составляет 1000 евро.

В причастных к решению данного вопроса ведомствах говорят об необходимости создания в нашей стране для физических лиц комфортного режима использования возможностей интернет-торговли, в том числе с применением нового механизма уплаты таможенных платежей за онлайн-покупки, который должен заработать со второй половины текущего года. Наиболее важная роль в этом процессе отводится «Почте России».

Александр ПОНОМАРЕВ

У решения новая форма

Коллегия Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) утвердила форму предварительного решения о классификации товара в соответствии с Единой товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС), порядок ее заполнения и внесения изменений.

Теперь данная форма включает в себя десять граф. В них, в частности, указываются регистрационный номер предварительного решения, дата окончания его действия, наименование, описание товара и другие сведения. В ЕЭК считают, что предложенная унификация позволит таможенникам той или иной страны Союза упростить поиск и идентификацию в единой базе

ЕАЭС предварительных решений, вынесенных их коллегами из другой страны Союза.

Напомним, что предварительное решение является вспомогательной услугой таможенных органов участникам внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Его принятие помогает бизнесу избегать недостоверного таможенного декларирования и связанной с ним ответственности за такого рода нарушения. Участник ВЭД вправе обращаться за вынесением предварительного решения о классификации товаров в таможенный орган той страны Союза, в которой будет производиться выпуск товара при его помещении под таможенную процедуру.

По материалам ЕЭК

Касается «конструкторов»



рифы. Из него следует, что с 24 марта 2018 года исключены требования по ранее установленной минимальной ставке ввозной пошлины на кузова автомобилей (в размере 2907 евро) и оставлена только ставка в 15% от их стоимости.

После выхода документа некоторые эксперты посчитали, что его появление может способствовать увеличению количества ввозимых кузовов из-за границы для последующей сборки полнокомплектных автомобилей в России. В ответ в органах МВД напомнили, что в стране установлен запрет «на регистрационные действия с авто, если при изменении в регистрационных данных, связанных с заменой номерных агрегатов, представлены номерные агрегаты, ранее не использованные в комплекте авто и за которые при их ввозе не был взят утилизационный сбор».

Кроме того, по действующим правилам не проводятся регистрационные действия с транспортными средствами, которые невозможно идентифицировать из-за замены рамы, кузова или составляющей части конструкции, повлекшей утрату идентификационного номера, нанесенного при выпуске авто его изготовителем.

Виталий НИКИФОРОВ

Органы МВД дали разъяснения водителям относительно появившейся в последнее время в ряде СМИ информации о новшествах, касающихся упрощения ситуации с постановкой на учет так называемых «конструкторов» – машин, собранных умельцами из запчастей, ввезенных в страну из-за границы. Имеются в виду кузова легковых транспортных средств.

В данном случае речь идет о решении Совета Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), которым внесены изменения в таможенные та-

Заявляем статистическую стоимость

В Службе федеральных таможенных доходов Северо-Западного таможенного управления (СЗТУ) дали разъяснения относительно вопросов, связанных с заявлением сведений в графе 46 «Статистическая стоимость» деклараций на товары (ДТ), выпуск которых осуществляется до подачи ДТ («ВДТ»).

В письме, подписанном заместителем начальника службы Марией Береговой, уточняется, что проведен анализ заявления указанных сведений таможенными регионами. Он показал, что в 22% ДТ статистическая стоимость товаров (в отношении которых с 01.01.2018 поданы заявления о выпуске до подачи декларации на товары) рассчитана,

исходя из таможенной стоимости товаров по курсу доллара США на дату регистрации ДТ таможенным органом.

«Это противоречит пункту 18 статьи 120 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС): при совершении таможенных операций и выпуске товаров до подачи ДТ применяется курс валют, действующий на день регистрации таможенным органом заявления о выпуске товаров до подачи ДТ. Положения указанного пункта 18 при определении курса валют подлежат применению в случае, если заявление о выпуске товаров до подачи ДТ и последующая ДТ зарегистрированы после вступления в силу ТК ЕАЭС», – пояснили в СЗТУ.

При этом Управление обратило внимание, что решения Евразийской экономической комиссии (КТС), регулирующие таможенные правоотношения, действующие на 1 января 2018 года, сохраняют свою юридическую силу и применяются в части, не противоречащей ТК ЕАЭС. На основании изложенного выше СЗТУ указывает, что до внесения соответствующих изменений в Инструкцию о порядке заполнения декларации на товары, утвержденную решением КТС от 20.05.2010 № 257, при расчете статистической стоимости товаров, декларирование которых осуществляется с особенностью «ВДТ», необходимо применять статью 120 ТК ЕАЭС.

По материалам СЗТУ

Перевозятся товары Союза

Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) содержит ряд существенных изменений, касающихся порядка и условий помещения товаров ЕАЭС, перевозимых с одной части таможенной территории Союза на другую его часть через территории государств, не являющихся членами ЕАЭС, и (или) морем, под таможенной процедурой таможенного транзита.

Так, в соответствии с положениями пункта 5 статьи 304 ТК ЕАЭС таможенные операции, связанные с помещением товаров ЕАЭС под указанную таможенную процедуру, теперь совершаются исключительно в таможенном органе, в регионе деятельности которого находится отправитель данных товаров. Это происходит в трех случаях:

- товары ЕАЭС перевозятся железнодорожным транспортом, за исключением товаров ЕАЭС, перевозимых в почтовых, багажных (почтово-багажных) вагонах, следующих в составе пассажирских поездов;

- если в государстве Союза, на территории которого товары ЕАЭС помещаются под таможенную процедуру таможенного транзита, в отношении таких товаров установлены ставки вывозных таможенных пошлин (данные положения применяются и в случаях, когда в отношении вывозных товаров ЕАЭС установлены ставки вывозных таможенных пошлин 0%);

– условиями перевозки предусмотрено совершение грузовых операций на территориях государств, не являющихся членами Союза.

Отметим, что декларантом товаров ЕАЭС, помещаемых под таможенную процедуру таможенного транзита для их перевозки железнодорожным транспортом, а также лицом, совершающим таможенные операции, связанные с получением разрешения на осуществление разгрузки, перегрузки (перевалки) и иных грузовых операций с данными товарами, и на замену перевозящих их транспортных средств на территориях государств, не являющихся членами ЕАЭС, или с уведомлением таможенного органа о совершении таких операций, могут выступать лица, указанные в подпункте 1 пункта 1 статьи 83 ТК ЕАЭС.

Это лица государств – членов ЕАЭС, выступающие стороной сделки или имеющие право владения, пользования и (или) распоряжения товарами, а также являющиеся экспедиторами. Согласно пункту 2 статьи 304 ТК ЕАЭС перевозчик товаров больше не обладает полномочиями на совершение вышеперечисленных таможенных операций.

Необходимо также отметить, что одним из условий помещения товаров ЕАЭС под таможенную процедуру таможенного транзита теперь является представление при подаче транзитной декларации документов и (или) сведений, которыми подтверждается статус товаров ЕАЭС (подпункт 3 пункт 1 статьи 304 ТК ЕАЭС).



В соответствии с положениями решения Коллегии Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) от 07.11.2017 № 139 в случае перевозки товаров с одной части таможенной территории ЕАЭС, не являющейся территорией свободной (специальной, особой) экономической зоны, указанной в пункте 1 статьи 455 ТК ЕАЭС, на другую часть таможенной территории Союза через территории государств, не являющихся членами ЕАЭС, и (или) морем, такими документами являются коносамент, накладная, документ, подтверждающий заключение договора транспортной экспедиции, счет-фактура (инвойс), спецификация, отгрузочный (упаковочный) лист или иные транспортные (перевозочные), коммерческие документы, в которые внесена запись «Товары Евразийского экономического союза», заверенная отправителем или декларантом.

По материалам ФТС России

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ

ТАМОЖЕННЫЕ НОВОСТИ

ПРЕЗЕНТУЙТЕ СЕБЯ НА ЛУЧШИХ МЕСТАХ

Варианты и стоимость размещения модулей на обложках

РАЗМЕР (в миллиметрах)	Стоимость	Размер (в миллиметрах)	Стоимость
1-Я СТРАНИЦА		3-Я СТРАНИЦА	
Логотип на подложке (57 x 20)	9971-00	В: 1/2 полосы (182 x 137)	28000-00
Вариант «Лента» (205 x 20)	25350-00	А: вся обложка (205 x 290)	54162-00
С: 1/8 полосы (177 x 40)	35400-00	4-Я СТРАНИЦА	
Д: 1/4 полосы (177 x 60)	47200-00	Вариант «Лента» (205 x 20)	12685-00
А: по размеру «окна» (182 x 230)	129800-00	С: 1/8 полосы (205 + 40)	18880-00
2-Я СТРАНИЦА		Д: 1/4 полосы (205 + 60)	29500-00
В: 1/2 полосы (182 x 137)	32450-00	А: вся обложка (205 x 290)	66080-00
А: вся обложка (205 x 290)	59000-00		

Стоимость размещения рекламы указана с учетом НДС 18%.
При многократном размещении предусмотрены скидки.

РЕДАКЦИЯ ГОТОВА РАССМОТРЕТЬ ЛЮБЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ПАРТНЕРСТВУ



Д: 1/4 полосы (177 x 60)

С: 1/8 полосы (177 x 40)

В: 1/2 полосы (182 x 137)

Услуги Дизайна и Полиграфии

**ТАМОЖЕННЫЕ
НОВОСТИ**

РОССИЯ

Визитки
Бланки
Листовки
Плакаты
Пакеты
Календари
Конверты

Брошюры
Буклеты
Журналы
Каталоги
Книги
Справочники
Сувениры

191036, Санкт-Петербург, ул. Гончарная, 23, лит. А, пом. 11Н
Тел.: (812) 973-21-81, факс: 771-71-25
e-mail: tamnews@yandex.ru, tamnews812@gmail.com,
info@customsnews.ru
on-line заказ: www.customsnews.ru


**-10 %
на Все Услуги**

Рекламодателям "Таможенных Новостей"

УВАЖАЕМЫЕ ЧИТАТЕЛИ!

**Подписку на журнал «Таможенные новости»
вы можете осуществить через
ООО «Северо-Западное агентство «ПРЕССИНФОРМ»,
которое находится по адресу:
198095, Санкт-Петербург,
ул. Зои Космодемьянской, д. 26, лит. Д.
Подробную информацию об условиях
и стоимости подписки можно получить
в Отделе по работе с подписчиками
ООО «СЗА «ПРЕССИНФОРМ»
по телефонам: (812) 786-8119, 786-9298,
335-9752, 335-9751. Секретарь: 337-1626.**

**для почты:
podpiska@crp.spb.ru.
Подписаться также
можно по Интернету
через сайт:
www.pinform.spb.ru,
пинформ.рф.
Индекс издания
по каталогу: 15377**



Если сектор «зеленый»

Сейчас ФТС России уделяет особое внимание созданию условий для принятия решений об автоматической регистрации деклараций на товары (ДТ) и автоматическом выпуске товаров информационной системой таможенных органов без участия должностных лиц. Применение данных технологий позволяет сократить сроки совершения таможенных операций.

В службе пояснили, что автоматический выпуск товаров возможен только при отнесении подавшего ДТ участника внешнеэкономической деятельности (ВЭД) к категории низкого уровня риска нарушения таможенного законодательства – к «зеленому сектору». Включение в него осуществляется на основе автоматизированного категорирования в зависимости от оценки вероятности нарушения участниками ВЭД права Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и законодательства РФ о таможенном деле (приказ ФТС России от 01.12.2016 № 2256), а также отраслевого подхода.

В последнем случае в «зеленый сектор» могут включить участника ВЭД, осуществляющего:

- производственную деятельность;
- экспорт произведенных им или подвергнутых достаточной обработке (переработке) товаров, к которым не применяются вывозные таможенные пошлины;
- ввоз автокомпонентов и их частей, узлов и агрегатов, используемых при промышленной сборке на территории РФ моторных транспортных средств, и другой сопутствующей продукции;
- ввоз товаров, классифицируемых в товарной группе 03 ТН ВЭД ЕАЭС «Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные», товарных позициях 1604 «Готовая или консервированная рыба; икра осетровых и ее заменители, изготовленные из икринок рыбы», 1605 «Готовые или консервированные ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные», субпозиции 1603 00 «Экстракты и соки из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных»;
- ввоз товаров, классифицируемых в группе 02 ТН ВЭД ЕАЭС «Мясо и пищевые мясные субпродукты».

Порядок действий должностных лиц таможенных органов при сборе и анализе информации для установления возможности отнесения участников ВЭД к категории низкого уровня риска, а также критерии, которым должна отвечать такая организация, приведены в следующих приказах ФТС России:

- от 11.04.2016 № 732 «Об утверждении Порядка действий должностных лиц таможенных органов при сборе и анализе информации для определения категории уровня риска лиц, осуществляющих производственную деятельность»;
- от 11.04.2016 № 731 «Об утверждении Порядка действий должностных лиц таможенных органов при сборе и анализе информации для определения категории уровня риска лиц, осуществляющих экспорт товаров, полностью ими произведенных или подвергнутых достаточной обработке (переработке), к которым не применяются вывозные таможенные пошлины»;
- от 08.04.2016 № 706 «Об утверждении Порядка действий должностных лиц таможенных органов при сборе и анализе информации для определения категории уровня риска лиц, осуществляющих ввоз автокомпонентов и их частей, узлов и агрегатов, используемых при промышленной сборке на территории Российской Федерации моторных транспортных средств, и другой сопутствующей продукции»;
- от 27.08.2015 № 1740 «Об утверждении Порядка действий должностных лиц таможенных органов при сборе и анализе информации для определения категории уровня риска лиц, осуществляющих ввоз товаров, классифицируемых в товарной группе 03, товарных позициях 1604, 1605, товарной субпозиции 1603 00 ТН ВЭД ЕАЭС»;
- от 11.04.2016 № 733 «Об утверждении Порядка действий должностных лиц таможенных органов при сборе и анализе информации для определения категории уровня риска лиц, осуществляющих ввоз товаров, классифицируемых в товарной группе 02 ТН ВЭД ЕАЭС».

По материалам ФТС России

ПРЕДЛАГАЕМ РАЗМЕСТИТЬ ВАШУ РЕКЛАМУ В НАШЕМ ЖУРНАЛЕ

Издание выходит ежемесячно, распространяется на всех официальных мероприятиях, которые проводятся Северо-Западным таможенным управлением и региональными таможенными совместно с участниками внешнеэкономической деятельности, таможенными брокерами.

Журнал получают организации, входящие в Торгово-промышленные палаты Санкт-Петербурга и Ленинградской области, Ассоциацию международных перевозчиков (АСМАП), Гильдию профессиональных участников ВЭД «Гермес», другие профессиональные объединения. Он направляется в федеральные и региональные органы власти, таможенные органы, ведомства и организации, финансовые учреждения, центры делового сотрудничества.

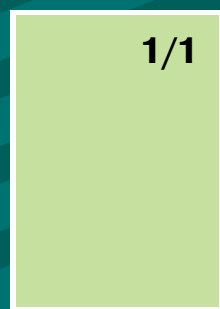
Среди его читателей руководители и ведущие специалисты компаний, которые осуществляют внешнеэкономическую деятельность, оказывают транспортные, околотаможенные и иные услуги. Часть тиража направляется в Москву, крупные города Северо-Запада России, а также в Финляндию, Швецию и страны Балтии.

РАЗМЕСТИВШИМ РЕКЛАМУ НЕОДНОКРАТНО –
ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ СКИДКА ОТ 15%.

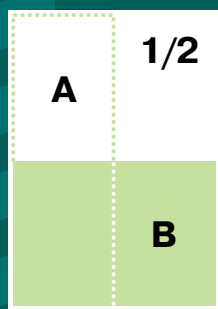
ИНФОРМАЦИОННО - АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ

ТАМОЖЕННЫЕ НОВОСТИ

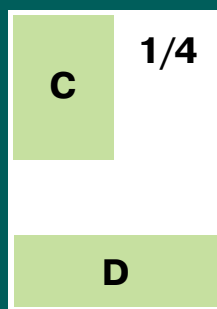
РАЗМЕЩЕНИЕ
И СТОИМОСТЬ
РЕКЛАМЫ



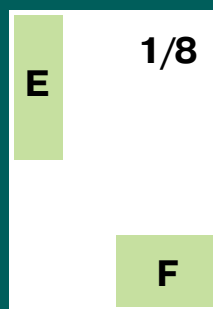
205x290



A 88x252
B 183x124



C 88x124
D 183x60



E 42x124
F 88x60

На обложках
2-я пол. – 59000-00
3-я пол. – 54162-00
4-я пол. – 66080-00

На внутренних полосах
1 пол. – 39412-00
1/2 пол. – 24426-00
1/4 пол. – 16048-00
1/8 пол. – 10856-00

Рекламные статьи
1+1 (разворот) –
48439-00
1 пол. – 32450-00
1/2 пол. – 18998-00

Стоимость размещения логотипа на первой
полосе обложки: 9971-00

Цены даны с учетом НДС 18%

При многократном размещении рекламы предусмотрены
скидки!

191036, г. Санкт-Петербург, ул. Гончарная, д.23
лит. А, пом. 11Н

тел.: (812) 973-2181, тел./факс: (812) 717-7125
tamnews@yandex.ru, tamnews812@gmail.com

www.customsnews.ru

Открой Москву с Maxima Hotels

Maxima Hotels – это гостиницы Москвы бизнес-класса, объединенные высокими стандартами обслуживания и атмосферой гостеприимства. На сегодняшний день под брендом Maxima Hotels успешно функционируют 4 отеля в Москве: Максима Заря Отель, Максима Ирбис Отель, Максима Славия Отель и Максима Панорама Отель.

Центральный офис Maxima Hotels:
Почтовый адрес: 127106, г. Москва,
ул. Гостиничная, д. 4, корп. 9

Единый call-центр:
Тел.: +7 (495) 132-02-93

Почта: booking@maximahotels.ru
Сайт: www.maximahotels.ru
★ ★ ★

ТАРИФЫ

Оптимальный тариф

Для тех, кто делает правильный выбор!
Комфортабельные номера, завтрак, бесплатный WIFI, вызов такси.
*Для номеров Студио, Бизнес, Люкс, Полулюкс в пакет дополнительно включено посещение сауны и тренажерного зала.



Тариф «Бизнес»

Для тех, кто всегда в поездке!
Уютные номера, завтрак «Шведский стол», горячий ужин, бесплатный WIFI, свежая пресса, услуги прачечной.



Тариф «Для двоих»

Для него и для неё
Скидка 20% на номер Люкс*
Вкусный завтрак, фрукты, шампанское,

Лучшая цена дня

Для тех, кто любит экономить!
Скидка 15% на номер любой категории.

Макси-мальный тариф

Для любителей выходных!
2+1 Третья ночь в подарок
*Тариф действует в выходные дни.

Длительное проживание

Для тех, кто любит долгие поездки!
Вкусный завтрак, гладильная комната, свежая пресса, бесплатный WIFI



1600 руб.



Адресы

Максима Заря Отель,
ул. Гостиничная, д. 4, корп. 9

Максима Ирбис Отель
Москва, ул. Гостиничная, д. 1

Максима Славия Отель
Москва, Ярославское шоссе, д. 44

Максима Панорама Отель
Москва, ул. Мастеркова, д. 4

Максима Парк Отель
д. Горки Сухаревские

К вашим услугам 511 уютных номеров различных категорий, площадью от 14 до 55 кв.м.- любой категории - от стандартных до категории люкс. В отелях имеются номера для спортсменов, семейные номера, апартаменты, номера с джакузи. Вы обязательно найдете для себя комфортный номер, идеально подходящий именно Вам, по оптимальной цене!